



**Rocla**

*The intelligent  
way to move*

Vuosikertomus 2007

## Sisältö

- 1 Vuosi 2007 lyhyesti
- 2 Rocla lyhyesti
- 3 Visio, strategia ja arvot
- 4 Toimitusjohtajan katsaus
- 6 Toiminta ja toimintaympäristö
- 8 Rocla lähimarkkina-alueellaan
- 12 Kumppanuudet
- 14 Tuotteet ja tuotanto
- 18 Tuote- ja palvelukehitys
- 22 Henkilöstö ja osaaminen
- 24 Osakkeet ja osakkeenomistajat
- 26 Hallinnointi ja ohjaus
- 30 Hallitus
- 31 Konsernijohto
- 32 Toimipaikka- ja jakeluverkosto



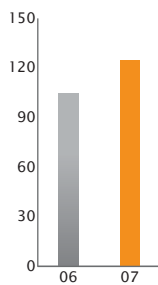
## Vuosi 2007

- *Liikevaihto kasvoi viidenneksen ja tulos parani.*
- *Vuoden tilauskertymä kasvoi 12 %.*
- *Tuotantokapasiteetti nousi 10 000 trukkiin vuodessa.*
- *Automaattinen varastotrukki tuotiin markkinoille joulukuussa.*
- *Tapio Rummukainen aloitti toimitusjohtajana 1.1.2008.*

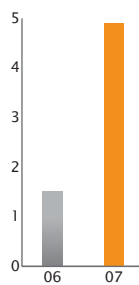
Avainluvut	2007	Muutos, %	2006
Liikevaihto, Me	<b>124,9</b>	19,6	104,4
Liiketulos, Me	<b>4,9</b>	232,3	1,5
Tilaukanta, Me	<b>24,2</b>	-7,8	26,8
Henkilöstö katsauskauden lopussa	<b>521</b>	6,5	489
Taseen loppusumma, Me	<b>85,5</b>	3,9	82,3
Tulos/osake, euroa	<b>0,57</b>	714,3	0,07
Osinko/osake, euroa <sup>*)</sup>	<b>0,25</b>	25,0	0,20
Omavaraisuusaste, %	<b>32,0</b>	12,7	28,4

<sup>\*)</sup> Hallituksen esitys

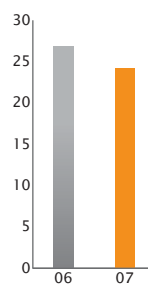
**Liikevaihto, Me**



**Liiketulos, Me**



**Tilaukanta, Me**



## *The intelligent way to move*

Rocla on suomalainen pörssiyhtiö, jonka toiminnan ytimenä on materiaalinkäsittelyn älykkäiden ratkaisujen ja palvelujen tarjoaminen. Rocla kehittää, valmistaa ja markkinoi varastotrukkeja ja automaattitrukkijärjestelmiä sekä tuottaa niiden elinkaaren kattavia kokonaispalveluja. Roclan toiminnan kulmakiviä ovat asiakaslähtöinen palvelu sekä jatkuva uusiutuminen ja toimintojen kehittäminen.

Yhtiön tuotteet, trukit ja automaattitrukit, sekä niihin liittyvät palvelut ovat tärkeä osa

kaupan ja teollisuuden logistiikkaa, kuten varastotoimintoja ja tuotantoprosessien materiaalivirtoja.

Rocla on globaalissa kilpailuympäristössä toimiva yritys, jonka päämarkkina-alue on Eurooppa. Yhtiö on viime vuosina vahvistanut omaa suoraa jakelutietä lähimarkkina-alueellaan Suomessa, Virossa, Tanskassa ja Venäjällä.

Lähimarkkina-alueeseen kuuluvat Suomi, Viro, Tanska ja Venäjä.

Rocla myy tuotteensa kumppaniverkostonsa kautta Euroopassa.

## *Roclan johtoajatukset*

<b>Visio</b>	<p>Rocla on edelläkävijä materiaalinkäsittelyn älykkäissä ratkaisuissa ja palveluissa vuonna 2010.</p> <p>Tämä saavutetaan asiakaskeskeisyydellä, huippuluokan tuotekehityksellä ja innostavalla yhteistyöllä.</p> <p>Edelläkävijyys edellyttää, että Rocla luo vähintään yhden älykkään ratkaisun tai palvelun, joka muuttaa markkinoiden pelisääntöjä.</p>
<b>Strategia</b>	<p>Rocla tehostaa asiakkaidensa logistiikkatoimintoja tarjoamalla älykkäitä ratkaisuja vahvan varasto- ja automaattitruckiosaamisensa avulla.</p> <p>Rocla kasvaa markkinoita nopeammin. Kasvu syntyy laajenevan ODM (Original Design Manufacturer) -yhteistyön ja valtuuttujen Rocla-jakelijoiden kautta.</p> <p>Roclan palvelumyynti kasvaa uusien älykkäiden konseptien ja lisääntyvän palvelutarjonnan avulla lähimarkkinoilla.</p>
<b>Arvot</b>	<p><b>Uusiutuminen</b></p> <p>Olemme alan rohkeimpia uudistaessamme tuotteita, palveluita ja toimintaamme.</p> <p><b>Vastuunotto</b></p> <p>Huolehdimme enemmän kuin omasta osuudestamme, välitämme ja toimimme oikeudenmukaisesti.</p> <p><b>Nopeus</b></p> <p>Olemme toiminnassamme päättäväisiä ja nopeita.</p> <p><b>Tuloksellisuus</b></p> <p>Olemme tulostietoisia ja teemme oikeita asioita.</p>

*Roclalle vuosi 2007 oli kasvun ja kannattavuuden parantamisen vuosi. Liikevaihtomme kasvoi 20% 125 miljoonaan euroon (2006 104 milj. euroa) ja liiketuloksemme parani 4,9 miljoonaan euroon (2006 1,5 milj. euroa).*

## *Tehostamistoimet etenivät ja kannattavuus parani*

Lähtötilanteemme vuoden 2007 alussa oli haastava, sillä vaikka tilauskantamme oli ennätyskellisen suuri, olivat toimitusaikamme venyneet pitkiksi muun muassa materiaalien saantivaikeuksien takia. Lisäksi kannattavuutemme oli epätydyttävällä tasolla. Jatkoimme jo edellisvuonna aloitettua tuotannon kehitystyötä muuttamalla kokoonpanoa linjavalmistuksen suuntaan ja vahvistamalla hankintaverkostoamme. Vuoden alun toimitusjättämät kurottiin umpeen tuotannon uudelleenjärjestelyjen ja mastovalmistuksen automatisoinnin avulla. Materiaali- ja komponenttipula saatiin pääosin hallintaan. Toimitusajat lyhenivät ja valmistuskapasiteettimme nousi 10 000 trukin vuositasolle.

### **Markkinat kasvoivat**

Trukkien kysyntä jatkui poikkeuksellisen voimakkaana erityisesti tilikauden kolmen ensimmäisen neljänneksen aikana Roclan päämarkkinoilla Euroopassa. Länsi-Euroopassa markkinoiden kasvu oli vuositasolla noin kymmenen prosentin luokkaa, mutta Venäjällä ja uusissa EU-maissa selvästi tätä vahvempaa. Rocla pysyi markkinakasvun vauhdissa varastotrukkitilausten saannilla mitattuna. Kasvua saatiin kaikista jakelukanavista, niin

lähialueiden palveluliiketoiminnasta, Rocla-jälleenmyyjäverkostosta kuin sopimusvalmistuskumppaneiltakin. Liikevaihto kasvoi jopa markkinakasvua voimakkaammin.

### **Älykkyyttä ratkaisuihin**

Vuoden 2007 tuotelanseeraukset onnistuivat hyvin ja vahvistivat Roclan valmiutta älykkäiden tavarankäsittelyratkaisujen toimittamiseen. Roclan varasto- ja automaattitrukkitoimintojen integrointiprosessi saatiin pääosin toteutettua vuoden loppuun mennessä. Automaattitrukkien toimitusprosessi yhtenäistyi varastotrukkien tilaus-toimitusprosessin kanssa.

Uskomme automaattioratkaisujen kysynnän voimistuvan lähivuosina. Automaation lisääminen tuotteissa palvelee asiakkaiden tavarankäsittelyn tehokkuutta nousevien henkilö- ja materiaalikulujen sekä työvoimapulan vastapainona. Rocla lanseerasi joulukuussa 2007 automaattisen varastotrukin, jota käytetään mm. lavojen, paperirullien ja muiden kuormien siirtoihin varaston ja tuotannon välillä tai osana tuotantoprosessia. Automaation ansiosta kuormat liikkuvat täsmällisesti, turvallisesti ja ilman taukoja.



#### **Palveluliiketoiminta kehittyi**

Rocla panostaa jatkossakin palvelutuotteiden ja -prosessien kehittämiseen. Roclalla on Suomessa useita merkittäviä pitkäaikaisia palvelusopimuksia. Aiemmin tehdyt laajat sopimukset Hartwallin, DHL:n ja Transpointin kanssa saivat jatkoa, kun Tokmanni päätti hankkia Roclalta Mäntsälään rakennettavan uuden logistiikkakeskuksensa koko trukkipaikan, noin 150 trukkia. Rocla on lisännyt asiakaspalveluresursseja lähimarkkina-alueellaan, jossa markkinakasvun arvioidaan jatkuvan Venäjän talouskasvun imussa.

#### **Uuteen vuoteen lupaavista lähtökohdista**

Tilauksiantamme vuoden vaihteessa on hyvällä tasolla ja toimitusaikamme ovat lyhentyneet. Vuoden 2007 loppu osoittaa trukkimarkkinoiden kasvun tasaantuneen Länsi-Euroopassa. Sen sijaan Venäjän ja Itä-Euroopan markkinat kehittyvät edelleen voimakkaasti. Näille alueille panostamme merkittävästi. Tuotteemme ovat teknologisesti korkeatasoisia, brändimme on vahva ja henkilöstömme osaavaa ja aikaansaavaa.

Kohdistuaksemme markkinointi- ja myyntipanostuksemme oikein tehostamme edelleen eri jakelukanavien toimivuutta. Aiempien

vuosien aikana tehdyt toimenpiteet tuote- ja palvelutarjonnan kannattavuuden parantamiseksi ovat osoittautuneet oikean suuntaiseksi ja niitä jatketaan edelleen. Alkaneen vuoden aikana tehostamme liiketoimintaprosessiamme palvelemaan paremmin strategisten tavoitteidemme saavuttamista.

Esitän lämpimät kiitokseni Roclan henkilöstölle tehdystä työstä sekä yhteistyökumppaneillemme ja osakkeenomistajillemme luotuksesta työtämme kohtaan. Kiitän myös omasta ja Roclan puolesta edeltäjäni Jussi Muikkua hänen mittavasta työpanoksestaan yhtiön hyväksi ja toivotan hänelle menestystä uusissa tehtävissä.

Lähtökohtamme alkaneeseen vuoteen ovat lupaavat, vaikka edessä onkin toiminnan tehostamisen vuosi. Roclan tavoitteena on vuonna 2008 kasvattaa liikevaihtoaan ja parantaa tulostaan päättyneen vuoden tasoon verrattuna.

Helmikuussa 2008

Tapio Rummukainen

*Rocla tehostaa asiakkaidensa logistiikkatoimintoja tarjoamallaan älykkäillä ratkaisuilla ja palveluilla. Roclan päämarkkina-alue on Eurooppa. Lähimarkkina-alueellaan Suomessa, Virossa, Tanskassa ja Venäjällä Rocla tarjoaa palveluita ja tuotteita omien toimipisteidensä kautta. Lähimarkkina-alueensa ulkopuolella yhtiö myy tuotteitaan jälleenmyyjien ja yhteistyökumppaneiden kautta. Laaja asiakaskunta koostuu teollisuuden, kaupan ja logistiikka-alan asiakkaista.*

## Älykkäitä ratkaisuja kasvaville markkinoille

Useimmat trukkitalot pyrkivät omaan suoraan jakelutiehen, jotta ne pystyvät vastaamaan asiakkaiden toiveeseen ostaa yhdeltä yhteistyökumppanilta kattavasti kaikki tuotteet ja palvelut trukkien koko elinkaaren ajalle. Alan suurimmat toimijat jatkoivat suorien jakeluteiden kehittämistä myös vuonna 2007. Jakelutiemuutosten seurauksena Roclalle tarjoutui mahdollisuuksia jälleenmyyjäverkostonsa vahvistamiseen. Jälleenmyyjäverkosto on Roclan strateginen valinta lähialueiden ulkopuolella, sillä se on kustannustehokas jakelukanava tuotemyynnin kasvattamisessa.

Globaaleilla trukkimarkkinoilla konsolidoituminen jatkui vuonna 2007, kun Nissan osti ruotsalaisen Atletin, joka on yksi Roclan pääkilpailijoista. Toisaalta voimakkaasti

*Globaaleilla trukkimarkkinoilla on paljon tuotemerkkejä, mutta konsolidoitumiskehityksen odotetaan jatkuvan.*

kasvava trukkituotanto Kiinassa lisää uusien tuotemerkkien tarjontaa varsinkin vastapainotrukkimarkkinoilla.

### **Euroopassa pitkä noususuhdanne**

Tavaravirtojen jatkuva kasvu tukee trukkien kysynnän kasvua. Muita kysyntää ohjaavia tekijöitä ovat mm. Venäjän ja Asian maiden

Brändikuorien suosio on vahvistunut viime vuosina. Yrityksen logolla ja oman ilmeen mukaisella värityksellä varustetut trukit vahvistavat asiakkaan imagoa.





vaurastuminen sekä globalisaatio, mitkä lisäävät kuljetuksia. Kuljetusten lisääntyminen puolestaan luo vaatimuksia hoitaa sisälogistiikka tehokkaammin.

Gloaalien trukkimarkkinoiden kasvu on jatkunut voimakkaana jo useita vuosia johtuen maailmantalouden yleisestä kasvusta. Vuonna 2007 maailman markkinat kasvoivat noin 10 %. Euroopassa myytiin noin 400 000 trukkia, Pohjois- ja Etelä-Amerikassa 230 000 trukkia ja Aasiassa 280 000 trukkia.

Roclan päämarkkina-alueella Euroopassa trukien kysynnän kasvu jatkui poikkeuksellisen voimakkaana koko alkuvuoden johtuen logistiikka-alan kasvusta. Erityisen voimakkaasti markkinat kasvoivat Itä-Euroopassa, jossa kasvu oli tilastojen mukaan noin 50 %. Noususuhdanne on jatkunut alalla poikkeuksellisen pitkään ja loppuvuoden aikana ilmeni jo joitakin kasvun hidastumista enteileviä merkkejä. Myös lähimarkkina-alueilla kasvu jatkui myönteisesti. Suomen markkinat

kasvoivat hieman yli 10 %, Viron noin 30 %, Venäjän noin 60 % ja Tanskan noin 15 %.

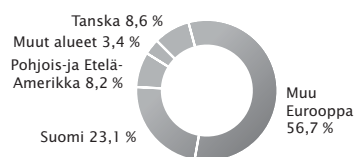
### Automaation tarve kasvaa

Tulevaisuudessa markkinoilla tulevat vaikuttamaan kansainvälisten tavaravirtojen kasvu ja lisääntyvä materiaalinkäsittelyn tehokkuusvaatimus. Varastologistiikassa suurimmat kustannukset tulevat työvoimasta. Tilannetta tulee pahentamaan väestön ikääntymisestä aiheutuva työvoiman nopea väheneminen. Tilastojen perusteella työvoimapula kasvaa ja lähimmän viiden vuoden aikana erityisesti Euroopassa, mutta myös monilla muilla alueilla. Tilanne luo paineita työvoiman korvaamiselle automaation avulla niissä tehtävissä, joissa se on mahdollista. Roclan vuoden 2007 lopussa markkinoille tuomalle automaattiselle varastotrukille on olemassa selkeä tarve ja tuotteen odotetaan kiinnostavan entistä laajempaa asiakaskuntaa.

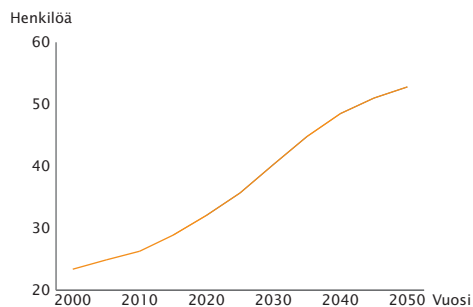
### Konsernin liikevaihto markkina-alueittain, Me

Me	
Suomi	28,9
Tanska	10,7
Muu Eurooppa	70,8
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	10,2
Muut alueet	4,3
Yhteensä	124,9

### Konsernin liikevaihto markkina-alueittain, %



### Huoltosuhde-ennuste EU:n alueella



Huoltosuhde kertoo kuinka monta aktiivisen työiän ylittäneitä (yli 65-vuotiaita) on sataa työkäistä (15-64 v) kohti.

Lähde: EUROSTAT



*Rocla tarjoaa älykkäitä ratkaisuja materiaalinkäsittelyyn lähimarkkina-alueellaan Suomessa, Venäjällä, Virossa ja Tanskassa. Omien varasto- ja automaattitruckien lisäksi Rocla edustaa Cat®-vastapainotrukkeja. Roclan lähialueiden strategia perustuu laajaan ratkaisutarjontaan ja erityisesti palvelukonseptien kehittämiseen. Tarjonta kattaa koko lähisiirtojen asiakastarpeen laitemyynnistä kokonaispalveluun, jossa Rocla ottaa vastuun asiakkaan trukkikaluston toimivuudesta.*

## *Laitemyynnistä kokonaispalveluun*

Lähimarkkina-alueella toiminta kasvoi odotusten mukaisesti. Edellisvuonna lanseerattujen palvelujen kysyntä kasvoi myönteisesti. Palveluiden kysynnän kasvuun vastattiin palkkaamalla uusia työntekijöitä, vahvistamalla huoltoverkostoa, kehittämällä toimintatapoja ja investoimalla huollonohjausjärjestelmään. Joulukuussa markkinoille tuotu automaattinen varastotrukki sai positiivisen vastaanoton. Automaatio tarjoaa logistiikka-alaa uhkaavaan työvoimapulaan ratkaisun, joka kiinnostaa useita alan toimijoita. Roclan kehittämä modulaarinen automaattitrucki on helppo ottaa käyttöön ja sen takaisinmaksuaika on lyhyt erityisesti vuorotyössä. Ensimmäiset asiakastoimitukset tehtiin tammikuussa 2008 suomalaiselle asiakkaalle.

### **Suomessa uusia palveluja**

Suomen trukkimarkkinat kasvoivat yli 10 % vuoden aikana. Rocla on varastotrukeissa markkinajohtaja sekä vastapainotrukeissa ja palveluntarjoajana yksi johtavista toimijoista Suomessa. Rocla vahvisti asemiaan erityisesti palveluntarjoajana ja solmi merkittäviä uusia sopimuksia. Kappaletavaraliikenteeseen erikoistunut kuljetusyhtiö Transpoint teki elokuussa Roclan kanssa pitkäaikaisen sopimuksen, jolla se uudisti konekantansa ja ulkoisti sen ylläpidon. Valtakunnallisen halpakauppaketjun Tokmannin sopimus julkaistiin vuoden 2008 alussa. Sopimus kattaa Mäntsä-

län logistiikkakeskukseen toimitettavat 150 truckia ja niiden ylläpidon.

Vuoden 2007 aikana Rocla laajensi ratkaisu- ja palvelutarjontaansa tuomalla markkinoille automaattisen varastotrukin, truckien kunto- ja turvallisuuskartoituksen sekä sisälogistiikkaselvityksen. Sisälogistiikkaselvityksessä analysoidaan asiakkaan varastologistiikan kokonaistilanne ja tarjotaan valmiit ratkaisuehdotukset, joilla asiakkaan on mahdollista sekä pienentää materiaalinkäsittelyssä kustannuksia että parantaa tuottavuutta. Kunto- ja turvallisuuskartoituksessa käydään läpi ja dokumentoidaan laitteiden käytön ja turvallisuuden kannalta tärkeät asiat.

### **Venäjälle lisää osajia**

Vuosi 2007 oli Roclan Venäjän yksikössä voimakkaan toiminnan kehittämisen ja organisaation uudistamisen vuosi. Pietarin uusissa toimitiloissa, joissa saman katon alla sijaitsevat myynti-, palvelu- ja varaosatoiminnot, vietettiin avajaisia maaliskuussa. Palveluliiketoiminnan tehokkuuteen ja varaosatoimin-

---

*Rocla vahvisti asemiaan erityisesti palveluntarjoajana ja solmi merkittäviä uusia sopimuksia.*

Varastot kasvavat korkeussuunnassa. Roclan Integral-masto on rakenteensa ansiosta erittäin jäykkä. Tämä mahdollistaa tehokkaat nostot sekä luotettavan ja turvallisen taakanhallinnan etenkin ylimmissä nostokorkeuksissa.

*Venäjällä on kysyntää myös korkean jalostusasteen ratkaisuille. Rocla toimitti automaatiojärjestelmän merkittävälle asiakkaalleen Moskovan tuotantolaitokseen.*

tojen kehittämiseen kiinnitettiin erityishuomiota, mikä näkyi myönteisenä kehityksenä palvelukyvyssä.

Myyntihenkilökuntaa palkattiin lisää ensimmäisellä vuosipuoliskolla. Panostukset palvelukonseptin myyntiin ja myynti- ja huolto-organisaation kehittämiseen näkyivät erityisesti loppuvuonna tilauskannan ja uusien asiakkaiden määrän kasvuna. Venäjällä on kysyntää myös korkean jalostusasteen ratkaisuille, mistä esimerkkinä Rocla toimitti vuonna 2007 automaatiojärjestelmän merkittävälle asiakkaalleen Moskovan tuotantolaitokseen.

#### **Virossa panostettiin huoltopalveluihin**

Virossa trukkimarkkinat kasvoivat erityisesti alkuvuodesta voimakkaasti, sillä alueella on ollut käynnissä suuria rakennusprojekteja ja logistiikkakeskushankkeita.

Painopiste Roclan toiminnassa on ollut vuonna 2007 huollon ja sen toimivuuden kasvattaminen ja sitä kautta pitkäaikaisten

asiakkuuksien voittaminen. Tuloksena oli merkittäviä palvelusopimuksia, jotka ovat osoittaneet asiakaskunnan luottamuksesta Roclan paikallista organisaatiota kohtaan. Sekä huollon että myynnin henkilöresursseja vahvistettiin. Vuoden lopulla käynnistettiin mm. Etelä-Virossa huoltotoiminta. Vaikka toiminta on ollut vielä Tallinnakeskeistä, tavoitteena on rakentaa koko Viron kattava huoltoverkosto ja vahvistaa Roclan tunnettuutta vahvana palvelutalona. Suomessa hyväksi havaitut palvelukonseptit ovat Viron asiakaskunnan tarjoamassa mukana jo vuoden 2008 alusta alkaen.

#### **Kasvua Tanskassa**

Roclan toiminta kehittyi myönteisesti vuoden 2007 aikana Tanskassa. Laitemyynti- ja vuokraus kasvoivat suunnitelman mukaisesti ja palvelusopimusten piiriin tuli yli tuhat uutta truckkia. Vuoden 2007 aikana Rocla solmi myös uuden jälleenmyyjäsopimuksen VB Trucks A/S :n kanssa, mikä lisää jakelutien kattavuutta. Vuoden lopussa Roclan tilauskanta oli Tanskassa yrityksen historian suurin.

Automaation tarve on voimakkaasti kasvamassa myös Tanskan markkinoilla. Automaattinen varastotrukki on otettu siellä hyvin vastaan ja Rocla solmi joulukuussa ensimmäisen sopimuksen uuden konseptin mukaisten automaattisten varastotrukkien toimittamisesta tanskalaiselle asiakkaalle.

## Palvelutasot

### Basic



*Säännöllisesti huollettu ja tarkastettu, turvallinen laitekanta.*

### Extended



*Oikea laitekanta oikeaan tarpeeseen, ylläpidon kustannukset etukäteen tiedossa, säästää ylläpidon kokonaiskustannuksissa.*

### Premium



*Taattu suorituskykyinen laitekanta käytettävyytystakuulla, säästää materiaalinkäsittelyn kokonaiskustannuksissa, osaava kumppani huolehtimassa täysipainoisesti materiaalinkäsittelyn ratkaisusta.*



Lenta laajenee vauhdilla Venäjällä. Kauppaketju pyrkii olemaan hinnoiltaan kilpailukykyisin kauppa, jonka hintataso on keskimäärin 5 % paikallisia kilpailijoita matalampi.

## Lenta valitsi Roclan laajennetun palvelusopimuksen

Lenta on yksi Venäjän johtavista hypermarket-toimijoista ja maan luoteisosan suurin jälleenmyyntiketju. Yrityksen palveluksessa on 10 000 työntekijää, ja 26 hypermarketin maanlaajuinen verkosto ulottuu Pietarista Siperiaan. Rakenteilla on lisäksi kahdeksan uutta hypermarketia. Helmikuussa 2007 Lenta avasi Pietariin 20 600 neliömetrin laajuisen jakelukeskuksen, jossa käsitellään kuivaelintarvikkeita ja kotitaloustavaroita koko Venäjän kattavaa ketjua varten.

Roclan ja Lentan välinen yhteistyö käynnistyi jo vuonna 2002. Nykyään Lentan hypermarketeissa ja varastoissa on käytössä toistasataa Roclan työntömastotrukkia ja lavansiirtotrukkia. Huippusesonkien aikaan

---

*Rocla määrittää Lentaa varten tehokkaimman mahdollisen laitevalikoiman ja vastaa sen ylläpidosta.*

Lenta vuokraa myös Caterpillar-vastapainotrukkeja. Lenta on solminut Roclan kanssa laajennetun palvelusopimuksen, mikä tarkoittaa sitä, että Rocla määrittää Lentaa varten tehokkaimman mahdollisen laitevalikoiman ja vastaa sen ylläpidosta. Tekninen johtaja Stepan Rudyk vastaa trukkien käytöstä Lentassa. ”Rocla on meille luotettava, pitkäaikainen kumppani”, hän toteaa.

Rocla on yksi suurimmista toimijoista erityisesti Luoteis-Venäjän varastotrukkimarkkinoilla. Viime vuonna se uudisti palveluorganisaationsa ja laitteistonsa ja palkkasi uutta henkilöstöä. Tällä hetkellä ylläpitopalveluissa työskentelee jo 20 henkilöä.

”Nykyaikaisen kaluston lisäksi Roclan tarjontaan kuuluvat myös ammattimainen palvelu ja nopeat varaosatoimitukset. Etsimme ratkaisua, jonka avulla voimme lisätä toimintojemme tehokkuutta ja alentaa palvelukustannuksia. Olemme kiinnostuneet myös Abbotista, Roclan trukkien Internet-pohjaisesta diagnostiikka- ja hallintajärjestelmästä”, kertoo Rudyk.

*Roclan toiminnan yksi kulmakivi on vahvat kumppanuudet. Merkittävimmät yhteistyökumppanit ovat Rocla-jälleenmyyjäverkosto, Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe ja Mitsubishi Caterpillar Forklift America. Näiden kanavien kautta Rocla myy tuotteitaan Eurooppaan ja Pohjois-Amerikkaan. Lisäksi Roclalla on laaja kansallisten ja kansainvälisten alihankinta-kumppaneiden verkosto.*

## *Kasvua yhdessä kumppanien kanssa*

Roclan myy tuotteitaan Euroopassa valtuutetun jälleenmyyjäverkostonsa avulla. Itsenäisten jälleenmyyjien verkostoon kuuluu ammattimaisesti toimivia konekauppiaita ja luotettavia huoltopalvelun tarjoajia, joiden ratkaisutarjonnan osana on Roclan varastotrukit. Vuoden 2007 aikana jälleenmyyjäverkostoa vahvistettiin ja laajennettiin erityisesti Itä-Euroopan alueella. Jälleenmyyjäverkoston tukeminen tuotiin lähemmäksi asiakkaita sijoittamalla myynnin johto Ranskaan.

### **Monipuolista ODM-yhteistyötä**

Roclan ODM (Original Design Manufacturer) -kumppani on Mitsubishi Caterpillar -yhtiöryhmä, joka on trukki-alan 5. suurin toimija. Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe ja Mitsubishi Caterpillar Forklift America toimivat Roclan suunnittelemien ja valmistamien Mitsubishi- ja Caterpillar -merkkisten varastotrukkien jakelijoina omien jälleenmyyjäverkostojensa kautta. Tämän lisäksi Rocla toimii Cat®-vastaainotrukkien jälleenmyyjänä lähialueillaan. Yhtiöillä on myös merkittävä omistususuus Roclasta.

---

*Jälleenmyyjäverkostoa vahvistettiin ja laajennettiin Itä-Euroopan alueella.*

Yhteistyön merkitys on Roclalle suuri, koska se tarjoaa merkittävän kansainvälisen jakelukanavan ja lisää yrityksen painoarvoa materiaalinhankkijana. Rocla ostaa myös joitain komponentteja Mitsubishi -yhtiöiltä omaa tuotantoaan varten. Tiivis yhteistyö ulottuu myös valittuihin tuote- ja teknologia-kehitysprojekteihin.

### **Laaja verkosto**

Roclan tuotanto pohjautuu laajaan alihankkijoiden verkostoon. Verkoston ohjaamiseen sekä toimitusvarmuuden ja toimitusaikojen parantamiseen suunnattiin toimenpiteitä vuonna 2007. Yksi merkittävistä toimenpiteistä oli alihankkijoiden koulutusohjelma, joka keskittyi uudistetun tilaus-toimitusprosessin valmentamiseen.



Bulgariassa jälleenmyyjänä toimivan Apex Servicen tuotepäällikkö Dean Drumev kiittelee Roclan trukkin ominaisuuksia.

## Apex Service välittää trukkeja Bulgariassa

Bulgarian trukkimarkkina kasvaa vauhdilla. Varastotrukkien myynti kaksinkertaistui vuonna 2007 ja vastapainotrukeissa kasvu oli vieläkin nopeampaa. Vuoden 2007 alussa voimaan tullut Euroopan Unionin jäsenyys on vaikuttanut 8-miljoonaisen kansan talouteen erittäin myönteisesti. Nopeasti edennyt yksityistäminen, vakaat poliittiset olot sekä hyvä talouskasvu ovat luoneet hyvät olosuhteet liiketoiminnan kehittämiseen. Ulkomaisten investoijien mielenkiinto maahan on kasvanut, joten talouskasvun uskotaan jatkuvan voimakkaana lähivuosina.

Roclan edustajana Bulgariassa toimii Apex Service, joka on vuonna 1990 perustettu yritys. Sen liikevaihto on noin 25 miljoonaa

---

*Korkealuokkaiset Roclan tuotteet ovat saaneet hyvän vastaanoton Bulgariassa.*

euroa. Sen tarjontaan kuuluvat varasto- ja vastapainotrukkien lisäksi varaosat ja hyllytöjärjestelmät. Varastotrukeissa Apex Service edustaa Roclan tuotteita ja yrityksellä on koko Bulgarian kattava myynti- ja huoltoverkosto.

Roclan ja Apex Servicen yhteistyö on ollut tiivistä ja tuloksellista. ”Korkealuokkaiset Roclan tuotteet ovat saaneet hyvän vastaanoton Bulgariassa, asiakkaat arvostavat erityisesti uuden Humanic-työntömastotrukin suorituskykyä ja ominaisuuksia.” Apex Servicen tuotepäällikkö Dean Drumev toteaa. Jälleenmyyjällä on ajantasainen tieto hallussaan ja myynnissä tarvittavat työkalut käytössään.

Rocla tukee jälleenmyyjää jatkuvalla koulutuksella, osallistumalla tarpeen mukaan neuvotteluihin uusien asiakassuhteiden luomisessa ja järjestämällä asiakkaalle mahdollisuuden tutustua Järvenpään tehtaaseen. Jatkossa myyntityötä pyritään kehittämään entistä aktiivisemmaksi ja siten vahvistamaan markkina-asemaa Bulgariassa.





*Yhtiö kehittää ja valmistaa varastotrukkeja sekä automaattitrukkeja omalla Rocla-tuotemerkillään. Rocla suunnittelee ja valmistaa varastotrukkeja myös Mitsubishi- ja Caterpillar-merkeille. Tuotteet valmistetaan yhtiön Järvenpään tehtaalla.*

## Varasto- ja automaattitrukkeja

Roclalla on kattava valikoima sisäkäyttöön tarkoitettuja varastotrukkeja ja automaattitrukkeja. Yhtiön tavoitteena on tarjota älykkäitä tuotteita ja ratkaisuja, jotka tehostavat asiakkaiden materiaalinkäsittelyä. Vuoden 2007 aikana uudistettiin merkittävä osa perustuotevalikoimasta ja tuotiin markkinoille maailman ensimmäinen sarjavalmistainen automaattinen varastotrukki. Se pohjautuu työntömasotrukkeissa käytettyyn korkeatasoiseen teknologiaan ja muotoiluun.

Automaattinen varastotrukki on koottu standardoiduista moduuleista, joten se voidaan tuottaa hyvin kilpailukykyisesti ja lyhyellä valmistusajalla. Aiemmin Roclan tarjoamat automaattitrukit suunniteltiin kokonaisuudessaan räätälöityinä ratkaisuina. Nyt trukin ajoyksikkö on aina samanlainen, ja lastinkäsittelyä valitaan asiakkaan tarpeen mukaan. Standardituotteena se voidaan tarvittaessa hankkia leasingsopimuksella. Tämä madaltaa asiakkaiden kynnystä automaation hankkimiselle ja laajentaa potentiaalista asiakaskuntaa.

Kapeakäytävätrukit muodostavat tehokkaan työkalun maksimaalisen hyötysuhteen saavuttamiseksi varaston tilankäytössä. Kapeakäytävätrukki pystyy työskentelemään tehokkaasti jopa 1,5 metrin levyisessä käytävässä ja nostamaan lavoja yli 13 metrin korkeuteen.

Automaattitrukki toimii ilman kuljettajaa laserohjauksella. Se kuljettaa tavaroita ennalta ohjelmoitujen reittien ja ohjeiden mukaan. Automaattitrukki mahdollistaa toistuvien ja yksitoikkoisten tavaransiirtojen hoitamisen luotettavasti ja kustannustehokkaasti. Tarve automaatiolle tulee kasvamaan työvoiman saatavuuden vähentyessä ja kustannusten noustessa erityisesti Euroopassa. Vahva kiinnostus automaattisiin varastotrukkeihin näkyi heti niiden markkinoille tulon jälkeen. Ensimmäiset toimitukset tehtiin jo vuoden 2008 alussa.

### Kiireinen vuosi tuotannossa

Roclan tavoitteena on ollut nostaa valmistuskapasiteetti 10 000 trukkiin vuodessa. Tavoite saavutettiin loppuvuonna 2007 ja siihen on päästy investoinnein ja tuotannon uudelleenjärjestelyin sekä automaatiota lisäämällä. Vuoden aikana valmistui noin 8 200 trukkia, missä on kasvua edellisvuoteen 22 %.

Trukkituotannossa hyödynnetään vahvaa toimittaja- ja alihankintaverkostoa. Varasto- ja automaattitrukkien nostolaitteet ja loppukokoonpano tehdään Roclan Järvenpään tehtaalla. Vuoden 2007 aikana tuotannossa jatkettiin toimenpiteitä kapasiteetin nostamiseksi, toimitusaikojen lyhentämiseksi ja kilpailukyvyyn parantamiseksi. Kokoonpanoa muutettiin yksittäispaikkatuotannosta

*Automaattitrukki mahdollistaa toistuvien ja yksitoikkoisten tavaransiirtojen hoitamisen luotettavasti ja kustannustehokkaasti.*

linjavalmistukseen. Uusi loppukokoonpanon tuotantolinja otettiin käyttöön kesän aikana ja hitsausta automatisoitiin robotin avulla. Myös henkilöstöä palkattiin lisää ja tulospalkkauksen perusteita laajennettiin.

Voimakas kysyntä koko toimialalla laski alihankkijoiden toimitusvalmiutta ja johti materiaalihintojen nousuun. Hinnankorotukset onnistuttiin vain osittain siirtämään myyntihintoihin. Vuoden aikana jatkettiin panostuksia alihankintaverkoston vahvistamiseen ja tilausvirran ennustamisen kehittämiseen.

Vuoden 2008 alussa tilauskanta on hyvällä tasolla. Kuluvan vuoden kehitystoimenpiteet keskittyvät osto- ja alihankintayhteistyön

kehittämiseen ja tuotannon prosessien tehostamiseen. Tulevaisuuden haasteena on vastata toimialan nopeaan kasvuun tuomalla markkinoille uusia ja innovatiivisia tuotteita ja lyhentämällä edelleen tuotteiden toimitusaikoja.

Uusien automaattitrukkien valmistusajat ovat markkinoiden nopeimmat. Standardoidut moduulit, useiden varastojärjestelmien kanssa yhteensopiva tekniikka sekä huippuunsa hiottu kokoonpanosaaminen erottavat Roclan kilpailijoistaan.





Rocla toimittaa Sormatille brändikuorilla varustetun automaattisen varastotrukin. Sormatin logistiikkapäällikkö Matti Nuorela tutustui uuteen truckiin helmikuussa 2008 Järvenpään tehtaalla.

## Automaattitrukki joustavasti leasingsopimuksella

Maaliskuusta 2008 alkaen Sormat Oy:n tuotantolaitoksessa Ruskossa kulkee yksinäinen automaattitrukki vieden valmiita tuotteita tuotannosta varastoon sekä raaka-aineita varastosta tuotantoon. Trukin kuljettamalla eurolavalla voi olla esimerkiksi tiivistekumija, metalliankkureita tai runkokiinnikkeitä. Sormatin tuotevalikoima on laaja kokoelma ratkaisuja erilaisiin kiinnitystarpeisiin.

Logistisen ratkaisun valinta Roclalta oli Sormatille selkeä päätös. Uuden automaattisen varastotrukin hoitama työvaihe on rutiininomainen, joten automaation hyödyntäminen oli ainoa harkittu vaihtoehto. Sormatin tuotanto pyörii ympäri vuorokauden viitenä päivänä viikossa, joten automaattitrukin avulla yritys saa merkittäviä kustannussäästöjä. Sormat hankki trukin kuuden vuoden leasingsopimuksella, mikä tarkoittaa kiinteitä kuukausimaksuja.

Automaattitrukin ulkoasu ja värit on suunniteltu vahvistamaan Sormatin yritysilmettä. ”Meillä käy paljon ulkomaisia asiakkaita tehtaalla, joten brändimme mukainen ja nykyaikaisesti muotoiltu automaattinen trukki vahvistaa mielikuvaa Sormatista korkean teknologian yrityksenä”, Sormatin logistiikkapäällikkö Matti Nuorela kertoo. Sormatille Roclan tuotteet olivat tuttuja jo ennestään, sillä moni muukin trukki on tullut Ruskoon Järvenpäästä.

Sormat on suomalainen yritys, joka valmistaa kiinnitystarvikkeita lähinnä rakennusteollisuuden tarpeisiin. Yrityksen päämarkkina-alueena on Eurooppa ja Venäjä. Tuotannosta menee vientiin noin 80 %. Liikevaihto oli vuonna 2007 noin 28 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä 150.



*Roclan toiminta perustuu tuotteiden ja palveluiden jatkuvaan kehittämiseen. Yhtiön tavoitteena on olla alansa edelläkävijä älykkäiden ratkaisujen ja palvelujen kehittäjänä. Lähtökohdana on tuoda markkinoille ratkaisuja, jotka tehostavat asiakkaiden materiaalinkäsittelyä. Vuosi oli tuotekehityksen osalta hyvin aktiivinen, sillä suurin osa Roclan perustuotevalikoimasta uudistettiin.*

## *Edelläkävijä ratkaisujen ja palvelujen kehittäjänä*

Rocla panosti tuotekehitykseen vuonna 2007 3,6 % yhtiön liikevaihdosta. Palvelukehitys toimii tiiviissä yhteistyössä tuotekehityksen kanssa. Vuoden 2007 alussa automaatiojärjestelmien tuotekehitystä vahvistettiin yhdistämällä se osaksi yhtiön muuta tuotekehitystä. Yhdistämisen tuloksena Rocla toi markkinoille automaattisen varastotrukin joulukuussa 2007. Siinä yhdistyvät yhtiön osaaminen modulaaristen varastotrukkien suunnittelusta sekä automaatiojärjestelmien toimittamisesta.

Roclan tuotekehitysprosessissa otetaan mahdollisimman aikaisessa vaiheessa mukaan asiakkaita, yhteistyökumppaneita ja asiantuntijoita tuotannosta, myynnistä ja markkinoinnista. Toimintatavan taustalla on innostava ja innovatiivinen ilmapiiri koko organisaatiossa. Käytössä olevilla moderneilla työkaluilla pystytään hahmottelemaan virtuaalisia prototyyppejä jo tuotekehityksen alkuvaiheessa, jolloin eri toimintojen edustajat voivat ottaa kantaa tuotteen tuleviin ominaisuuksiin. Matemaattisella mallintamisella nopeutetaan uusien tuotteiden kehittämistä.

---

*Käytössä olevilla moderneilla työkaluilla pystytään hahmottelemaan virtuaalisia prototyyppejä jo tuotekehityksen alkuvaiheessa.*

### **Automaation tarve kasvaa**

Roclan päämarkkina on Euroopassa, jossa logistiikka-alaa uhkaa työvoimapula. Roclan markkinoille tuoma automaattinen varastotrukki valmistetaan pitkälle standardoiduista vakiokomponenteista. Aiemmin automaattitrukkien tuotanto on perustunut asiakaskoh- taiseen räätälöintiin, mikä on tehnyt toimituk- sista hitaita ja kalliita. Kehitystyön tavoitteena on madaltaa asiakkaiden kynnystä investoida materiaalinkäsittelyn automatisointiin.

Automaattisia varastotrukkeja käytetään esimerkiksi lavojen, paperirullien ja muiden kuormien siirtoihin varaston ja tuotannon

---

Automaattisessa varastotrukissa on kiinnitetty erityisesti huomiota ihmisen ja automaation väliseen käyttöliittymään mm. kosketusnäytön ja kommunikoivien LED-valojen avulla, kertovat muotoilijat Petteri Masalin ja Kero Uusitalo.

Vuoden 2007 aikana uudistettiin kaikkien aisaohjattavien trukkien aisa käyttäjäystävällisemmällä ja modulaarisella versiolla.



välillä tai osana tuotantoprosessia. Automaation ansiosta kuormat liikkuvat ennalta määrättyjen reittien ja aikataulujen mukaan täsmällisesti, turvallisesti ja ilman taukoja. Ensimmäiset automaattiset varastotrukit toimitettiin vuoden 2008 alussa. Automaattitrukki mahdollistaa raskaimpien ja yksitoikkoisimpien tavaransiirtojen hoitamisen luotettavasti ja kustannustehokkaasti.

#### **Palkittua muotoilua**

Ergonomian ja muotoilun merkitys korostuu materiaalinkäsittelyn hektisessä työympäristössä. Roclan osaamisesta tällä alueella kertoo yhtiön Humanic-trukin saama Fennia

Prize -muotoilukilpailun pääpalkinto Fennia Grand Prizessa helmikuussa 2007. Kilpailuun osallistui noin 70 suomalaisen muotoilun huipputuotetta.

Muotoilun saralla merkittävä uudistus vuonna 2007 oli uuden Rocla h2-ohjausaisan kehittäminen, joka on erityisen käyttäjäystävällinen. Uusi ohjausaisa kehitettiin asiakaspalautteiden pohjalta ja tuotiin markkinoille yhtä aikaa kaikkiin aisaohjattuihin trukkeihin sopivina variaatioina.

#### **Uusia palveluita**

Kasvava osa Roclan kehitystyöstä kohdistuu palvelutuotteisiin. Tavoitteena on tuoda markkinoille asiakkaiden toimintaa tukevia, pitkälle tuotteistettuja palveluita. Päätyneenä vuonna tuotiin markkinoille mm. sisälogistiikan analysointi- ja turvallisuuskartoituspalvelut. Yhtiö jatkaa myös etädiagnostiikkajärjestelmän kehittämistä.



Uudessa h2-aisassa yhdistyvät kestävä alumiini ja aisan käytön helpoksi tekevä tekniikka.





Transpointin tuotantojohtaja Pasi Muhonen uusi Transpointin koko trukkikaluston. Nykyaikainen trukkikalusto lisää työturvallisuutta ja työviihtyvyyttä.

## Transpoint ulkoisti trukkikalustonsa Roclalle

Transpointin rekat ovat tuttuja näkyjä kaikille suomalaisille, sillä yritys kuljettaa lähes kolme miljoonaa lähetystä vuosittain. Kappale-tavaraan keskittyvä palveluyritys on alan suurimpia toimijoita Suomessa. Vuonna 2007 yrityksen liikevaihto oli 124 miljoonaa euroa ja oma henkilöstömäärä 1 100 sekä lisäksi Transpointille työskenteli noin 500 yhteistyökumppanin työntekijää.

Rocla voitti Transpointin järjestämän tarjouskilpailun trukkikaluston uudistamisesta vuonna 2007. ”Roclan tarjous oli laadittu asiaan paneutuen ja tarpeemme oli ymmärretty kiitettävästi. Myös neuvottelut käytiin avoimessa ilmapiirissä”, Transpointin tuotantojohtaja Pasi Muhonen kiittelee. Pitkäkestoinen sopimus tarkoittaa trukkikaluston ylläpidon ulkoistamista Roclalle.

Vuoden 2007 aikana Transpoint sai jo yli 60 uutta konetta ja lähitulevaisuudessa uusitaan koko kalusto, noin 180 konetta. Toimitus sisältää Rocla-varastotrukkeja ja Cat-vastapainotrukkeja. Kyseessä on yksi Roclan kaikkien aikojen suurimmista vuokra- ja palvelusopimuksista.

Yhteistyö Roclan kanssa merkitsi Transpointille terminaali- ja varastologistiikan toimintatapojen muutosta monelta osin. Konekanta tulee pienemään aiemmasta, koska tarkoituksenmukaiset koneet ja säännöllinen huolto vähentävät tarvittavan kaluston määrää. Aiemmin Transpointin toimitiloissa oli eri valmistajien koneita, joten hankinta-, kunnossapito- ja huoltamiskäytännöt vaihtelivat. Nyt kaikissa terminaaleissa on yhdenmukainen konekanta, joka huolletaan samalla tavoin. Trukkien käyttökustannusten uskotaankin laskevan vuoteen 2009 mennessä. ”Meidän asioista vastaa Roclassa yksi ihminen, joka tietää kokonaistilanteen. Tämä palvelu vähentää kaluston hallintaan kuluttamaamme aikaa”, Muhonen kertoo.

Uusien yhdenmukaisten koneiden uskotaan lisäävän myös sitä käyttävän henkilöstön tyytyväisyyttä, parantavan työturvallisuutta ja vähentävän kone-, kuormatila- ja tavaravaurioita. Sopimukseen kuuluu trukinkuljettajien koulutusta. Lisäksi Abbot-seurantajärjestelmä tuottaa trukkien käyttöasteesta ja -tavoista tietoa, jota hyödynnetään Transpointin toiminnan kehittämisessä.

*Roclan toiminta perustuu yhtiön perusarvoihin, jotka ovat uusiutuminen, vastuunotto, nopeus ja tuloksellisuus. Roclan tavoitteena on tarjota asiakkailleen älykkäitä ratkaisuja ja palveluja alansa edelläkävijänä. Innovaatioiden kehittäminen edellyttää laaja-alaista ammattitaitoa ja rohkeutta. Monipuolinen ja tiivis yhteistyö vaatii joustavuutta ja yhteistä vastuun kantamista. Edelläkävijänä Roclan on oltava kilpailijoitaan nopeampi. Oikeiden asioiden tekemisellä varmistetaan työn tuloksellisuus.*

## Tasapainoa ikäjohtamisella

Roclan henkilöstön määrä kasvoi keskimäärin 8 prosenttia vuoden 2007 aikana ja vuoden lopussa roclalaisia oli 521. Uusia työntekijöitä palkattiin erityisesti huolto- ja myyntipalveluihin koko lähimarkkina-alueelle. Rocla on haluttu työnantaja ja avoimiin työpaikkoihin tulee paljon hakemuksia. Lähtövaihtuvuus oli 13 prosenttia (10 % vuonna 2006) ja nousi jonkin verran johtuen kuumenneesta työmarkkinatilanteesta.

### Sähköiseen raportointiin

Vuoden 2007 aikana Rocla otti koko konsernissa käyttöön uuden, monipuolisen palkka- ja henkilöstöhallinnon tietojärjestelmän, jonka avulla jokainen esimies voi osaltaan hyödyntää ja ylläpitää oman osastonsa tietojä. Myös jokainen roclalainen voi tarkastella omia tietojaan ja päivittää tarvittaessa mm. osoitteensa.

### Tasapainoa elämään

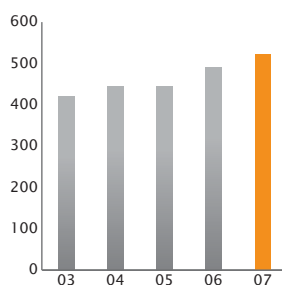
Työhyvinvointi syntyy mielekkäistä työtehtävistä, laadukkaasta johtamisesta ja tasapainosta työn ja vapaa-ajan välillä. Rocla tarjoaa työntekijöilleen mahdollisuuden kehittyä ja kouluttautua. Osaamisen kehittämistä tuetaan myös kannustamalla sisäisiin siirtoihin. Kaikki työpaikat laitetaan avoimeksi sisäiseen haakuun ja sisäisiä siirtoja toteutuukin vuosittain runsaasti. Tämä lisää henkilöstön ja organisaation moniosaamista.

Rocla on avoin työorganisaatio, jossa yrityskulttuuri on epämuodollinen ja keskusteluun kannustava. Henkilöstölle järjestetään tiedotus- ja keskustelutilaisuuksia yrityksen taloudellisesta tilanteesta, tavoitteista ja onnistumisista. Tuotejulkistukset ovat koko henkilökunnan tapahtumia. Jokaista esimiestä kannustetaan avoimeen viestintään ja kehityskeskusteluiden merkitystä korostetaan

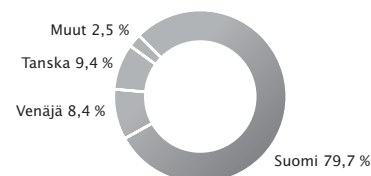
### Henkilöstö, avainluvut

Henkilöstö keskimäärin	505
Henkilöstö vuoden lopussa	521
Liikevaihto/työntekijä, 1 000 e	247
Keski-ikä vuosina	40,9
Lähtövaihtuvuus, %	13
Koulutusmenot/henkilöstökulut, %	1,1

### Henkilöstö keskimäärin 2003–2007



### Henkilöstön jakautuminen maittain





kaikille. Viime vuosien aikana toteutettua esimieskoulutusta täydennettiin keskijohdon valmennuksella vuoden 2007 aikana. Koulutusta tarjotaan kaikilla organisaatiotasolla ja kaikissa tehtävissä liiketoimintasuunnitelmien ja tarpeitten mukaan.

Tasapainon säilyttäminen työn ja perhe-elämän välillä vaatii erilaisia toimenpiteitä eri ikävaiheissa. Roclalla on panostettu ikäjohtamiseen, jonka tavoitteena on ottaa huomioon ihmisten erilaiset tarpeet koko työuran aikana. Joustavilla työajoilla, perhe-, opinto- ja vuorotteluvapailla, etätyöskentelyllä ja työtehtävien muutoksella voidaan helpottaa työn kuormittavuutta tasapainon löytämiseksi. Osana ikäjohtamista Rocla käynnisti 55+ toiminnan, jolla pyritään tukemaan ikääntyvien jaksamista ja vahvistamaan eri-ikäisten yhteistyötä. Ohjelmassa ovat mukana kaikki 55 vuotta täyttäneet. Mentoroinnilla jaetaan kokemuksen tuomaa osaamista.

Työterveyshuollossa korostetaan työkykyä ylläpitäviä ja sairauksia ennaltaehkäiseviä toimenpiteitä. Työolosuhteet otetaan huomioon ja niitä kehitetään työterveyshuollon tekemien työpaikkakartoitusten perusteella. Erityisesti ergonomian kehittäminen eri työpisteissä on ollut huomion ja myös henkilökohtaisen neuvonnan kohteena. Henkilöstöä kannuste-

Markku Rouvinen on työskennellyt Roclassa huoltomiehenä kuusi vuotta. Työskentely erilaisten asiakkaiden ja eri koneiden kanssa luo työpäivistä vaihtelevia ja mielekkäitä.



taan pitämään huolta omasta kunnostaan ja hyvinvoinnistaan mm. tukemalla liikuntamahdollisuuksia ja vapaa-ajan toimintaa.

### Innovoiva organisaatio

Edelläkävijyys vaatii yksilöiden luovuutta ja organisaation innovatiivisuutta, jolla ideat saatetaan asiakkaille markkinoitaviksi palveluiksi ja tuotteiksi. Osaamista kehitetään pitkäjänteisesti ja tavoitehakisesti. Yhä tärkeämpiä osa-alueita ovat asiakkaiden liiketoiminnan ymmärtäminen ja automaatio-tekniologia. Roclan toimintatapaan kuuluu verkottuminen ja laaja yhteistyö. Omat haasteensa tuovat myös vuorovaikutustaitojen kehittäminen ja toimiminen eri kulttuurien edustajien kanssa.

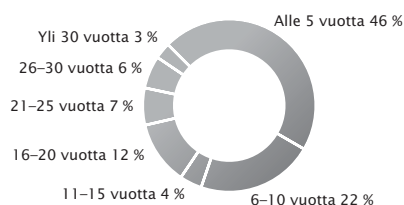
### Kannustava palkkaus

Roclalla on palkkavertailujen mukaan kilpailukykyiset ja tasa-arvoiset palkat sekä palkitsemisjärjestelmät. Vuosittain päätettävä voittopalkkiojärjestelmä koskee koko henkilöstöä. Tämän lisäksi yhtiössä on avaintavoitteiden saavuttamiseen kannustavia yksilöitä ja ryhmiä koskevia palkitsemisjärjestelmiä.

### Hyvä työpaikka

Kilpailu alan osaavasta työvoimasta kiristyy ja siksi Rocla pyrkii varmistamaan työvoiman saannin myös jatkossa kehittämällä toimintaansa työnantajana. Rocla on tehnyt pitkään yhteistyötä alan oppilaitosten kanssa. Tästä työstä se sai Taloudellisen Tiedotustoimiston myöntämän diplomin koulutusyritysyritysyhteistyöstä marraskuussa 2007. Rocla tarjoaa nuorille mahdollisuuden työelämään tutustumiseen ja opiskelijoille työharjoitteluun ja opinnäytteisiin. Myös talosta lähtevät nähdään potentiaalisina tulevinä työntekijöinä, sillä moni lähtijä on palannut takaisin Roclaan kokemuksiensa rikkaampana.

### Palvelusvuodet



## Osakkeet ja osakkeenomistajat

### Osakepääoma

Yhtiöjärjestyksen mukaan Rocla Oyj:n vähimmäisosakepääoma on 3 600 000 euroa ja enimmäispääoma 14 400 000 euroa, joissa rajoissa osakepääomaa voidaan korottaa ja alentaa yhtiöjärjestyksestä muuttamatta. Yhtiöllä on yksi osakesarja ja kaikilla osakkeilla on yhtäläiset oikeudet osinkoon ja äänimäärään. Osakkeen nimellisarvo on yksi euro.

Rocla Oyj:n maksettu ja rekisteröity osakepääoma 1.1.2007 oli 4 264 788 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli 4 264 788.

### Optiojärjestelmän perusteella merkityt uudet osakkeet

Rocla Oyj:n vuoden 1998 optiolainaan liittyvillä optio-oikeuksilla tehtiin osakemerkintöjä yhteensä 325 310 kappaletta ajalla 10.4.-24.4.2007. Merkintähinta oli 7,60 euroa. Merkintöjen seurauksena osakepääoma kasvoi 325 310,00 eurolla ja ylikurssirahasto 2 147 046,00 euroa. Osakepääoman korotus merkittiin kaupparekisteriin 9.5.2007. Merkityillä uusilla osakkeilla on samat oikeudet kuin vanhoilla ja ne otettiin kaupankäynnin kohteeksi yhdessä vanhojen osakkeiden kanssa Helsingin Pörssissä 10.5.2007. Roclan osakepääoma on korotuksen jälkeen

4 264 788 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 4 264 788 kappaletta.

Vuoden 1998 järjestelmän merkintäajan päätyttyä Roclalla ei ole voimassaolevia optio-ohjelmia.

### Pörssinoteeraus ja tunnistetiedot

Roclan osakkeet noteerataan Helsingin Pörssin Teollisuustuotteet ja -palvelut toimialalla pienten yhtiöiden kategoriassa. Osakkeiden noteeraus alkoi pörssin päälistalla 1997. Rocla Oyj:n osakkeen tunnistetiedot ovat seuraavat:

ISIN-koodi FI0009006589  
Kaupankäyntitunnus ROCIV  
Pörssierä on 1 osake.

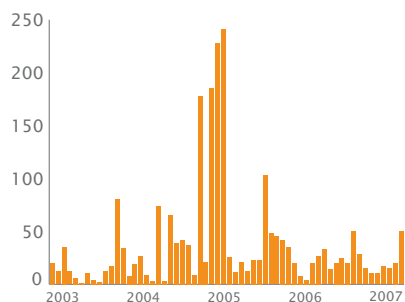
### Yhtiön omistamat omat osakkeet

Rocla Oyj omisti tilikauden 2007 päättyessä yhteensä 30 789 omaa osakettaan, mikä vastaa 0,7 % osake- ja äänimäärästä. Kappalemäärä on sama kuin edellisvuoden vaihteessa.

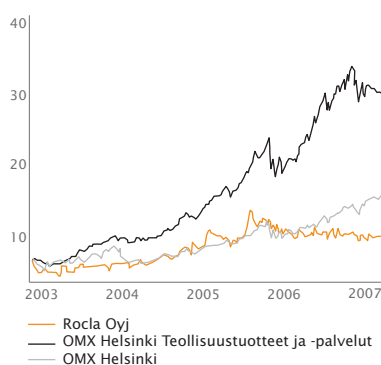
### Lunastusvelvollisuus

Rocla Oyj:n yhtiöjärjestyksen 12 §:n mukaan osakkeenomistaja, jonka osuus yhtiön kaikista osakkeista tai osakkeiden tuottamasta äänimäärästä saavuttaa tai ylittää yhden

Osakevaihto kuukausittain 2003–2007, 1 000 kpl



Osakkeen kurssikehitys (€) ja OMX-indeksit 2003–2007



kolmasosan (1/3) ja/tai puolet (1/2), on tarjouduttava lunastamaan loputkin yhtiön liikkeeseen laskemista osakkeista ja niihin osakeyhtiölain mukaan oikeuttavista arvopapereista. Yhtä kolmasosaa (1/3) ja/tai puolta (1/2) äänimäärästä laskettaessa luetaan mukaan ne tahot, joista on määräykset arvopaperimarkkinalain (1993/740) 6. luvun 6. pykälän 2. momentissa.

Menettelyssä tulee noudattaa niitä ohjeita ja määräyksiä lunastusmenettelystä, mitä on määrätty arvopaperimarkkinalaissa julkisesta ostotarjouksesta ja lunastusvelvollisuudesta. Rocla Oyj:n suurin omistajaryhmittymä, Mitsubishi Caterpillar Forklift –ryhmä, on ilmoittanut, ettei sen aikomuksena ole nostaa omistustaan (28,2 %) yhteen kolmasosaan tai sen yli.

### Osakeomistus omistajaryhmittäin 31.12.2007

Omistajaryhmä	% osakkeista
Yksityiset yritykset	30,9
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	10,0
Julkisyhteisöt	3,6
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	0,8
Kotitaloudet	12,5
Ulkomaiset ja hallintarekisteröidyt	42,2
Yhteensä	100,0

### Kymmenen suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2007

	osakkeet	% osakkeista	% äänistä
1. Etra-Invest Oy Ab	1 000 000	23,5	23,5
2. Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe B.V.	600 000	14,1	14,1
3. Mitsubishi Caterpillar Forklift America Inc.	600 000	14,1	14,1
4. Sijoitusrahasto Aktia Capital	190 000	4,5	4,5
5. EVK-Capital Oy	180 000	4,2	4,2
6. Vakuutusyhtiö Henki-Sampo	171 200	4,0	4,0
7. Turun Kaupungin Vahinkorahasto	83 559	2,0	2,0
8. Sr Arvo Finland Value	60 209	1,4	1,4
9. Keskinäinen vakutuuyhtiö Fennia	47 000	1,1	1,1
10. Niilo Pellonmaa	41 500	1,0	1,0
Yhteensä 10 suurinta	2 973 468	69,7	69,7
Hallintarekisteröidyt	533 895	12,5	12,5
Kaikki yhteensä	4 264 788	100,0	100,0

### Osakeomistus suuruusluokittain 31.12.2007

Osakemäärä	Osakkaita	%	Osakkeita	%
1–100	205	26,4	14 018	0,3
101–1 000	447	57,5	195 023	4,6
1 001–10 000	100	12,9	269 547	6,3
10 001–100 000 *)	18	2,3	556 500	13,0
100 001–1 000 000	7	0,9	3 229 700	75,7
Yhteensä	777	100,0	4 264 788	100,0

\*) Sisältää myös yhtiön omien osakkeiden omistuksen

### Osakassopimukset

Yhtiön tiedossa ei ole Rocla Oyj:n omistukseen ja äänivallan käyttöön liittyviä osakassopimuksia.

### Osakevaihto ja kurssikehitys

Vuoden 2007 aikana Helsingin Pörssissä vaihdettiin 511 860 Rocla Oyj:n osaketta eli n. 12 % keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä ilman yhtiön omistamia osakkeita. Arvoltaan Rocla Oyj:n osakkeiden vaihto oli 5 728 106 euroa. Tilikauden 2007 ylin kurssinoteeraus oli 12,5 euroa ja alin 10,0 euroa. Keskikurssi oli 11,19 euroa ja vuoden päätöskurssi 11,10 euroa.

Tilikauden päättyessä koko osakekannan markkina-arvo ilman yhtiön omistamia omia osakkeita oli 47,0 Meur (45,6 Meur).

### Omistussuhteet

Rocla Oyj:n omistussuhteissa ei vuoden 2007 aikana tapahtunut optiomerkitöjen lisäksi muita merkittäviä muutoksia.

Yhtiön hallituksen jäsenet ja toimitusjohtaja lähipiireineen ja määräysvalta-yhteisöineen omistivat vuoden vaihteessa yhteensä 245 155 kpl Rocla Oyj:n osakkeita, mikä edustaa noin 5,7 % osakepääomasta.

## *Roclan Corporate Governance*

Rocla Oyj on suomalainen osakeyhtiö, jonka määräysvalta ja hallinto on jaettu Suomen osakeyhtiölain ja yhtiön yhtiöjärjestyksen määräysten mukaan yhtiökokouksessa edustettujen osakkeenomistajien, hallituksen ja toimitusjohtajan kesken. Rocla-konsernin hallinnosta ja toiminnasta on vastuu konsernin emoyhtiön, Rocla Oyj:n toimielimillä. Kaupparekisteriin 31.7.1942 merkityn Roclan yhtiöjärjestyksestä päivitettiin viimeksi 3.2.2003. Yhtiön kotipaikka on Järvenpään kaupunki, Y-tunnus on 0124294-1 ja kaupparekisterinumero 93.643.

Rocla-konserni noudattaa hallintotavoissaan Helsingin Pörssin (OMXH), Keskuskauppakamarin sekä Elinkeinoelämän Keskusliiton suositusta listayhtiöiden hallinnointi- ja ohjausjärjestelmistä.

### **Yhtiökokous**

Osakkeenomistajat käyttävät ääni- ja päätöksentekooikeuttaan yhtiökokouksessa. Joka vuosi pidetään yksi varsinainen yhtiökokous ja ylimääräisiä yhtiökokouksia pidetään tarvittaessa. Rocla Oyj:n yhtiöjärjestyksen pykälässä 11 on kuvattu varsinaisessa yhtiökokouksessa käsiteltäviä asioita.

Varsinainen yhtiökokous on pidettävä vuosittain hallituksen määräämänä päivänä kesäkuun loppuun mennessä joko yhtiön kotipaikalla tai Helsingissä. Kutsu yhtiökokoukseen on toimitettava osakkeenomistajille aikaisintaan kaksi kuukautta ennen yhtiökokouksessa määrättyä ilmoittautumispäivää ja viimeistään viikkoa ennen osakeyhtiölain 3a luvun 11 pykälässä tarkoitettua määräpäivää

ilmoituksella, joka julkaistaan kahdessa Helsingissä ilmestyvässä hallituksen määräämässä sanomalehdessä. Osakkeenomistajien on ilmoitettava yhtiökokoukseen viimeistään kokouskutsussa mainittuna päivänä, joka voi olla aikaisintaan 10 päivää ennen kokousta.

Vuoden 2007 varsinainen yhtiökokous pidettiin 3.4.2007 ja kokouskutsu julkistettiin 15.3.2007. Tilikaudella 2007 ei pidetty ylimääräisiä yhtiökokouksia.

### **Hallintoneuvosto**

Rocla Oyj:llä ei ole hallintoneuvostoa.

### **Hallitus**

Yhtiön hallituksen tehtävät ja vastuut määräytyvät osakeyhtiölain, yhtiöjärjestyksen ja muun lainsäädännön perusteella. Hallitus vastaa yhtiön liiketoiminnan valvomisesta ja ohjaamisesta.

Hallitukselle on määritelty seuraavat päätehtävät:

- hyväksyä konsernin ja liiketoimintayksiköiden strategiat ja liiketoimintasuunnitelmat, joita konsernin johtoryhmä esittää, ja valvoa niiden toteutumista
- hyväksyä liiketoimintasuunnitelmaan sisältyvät investoinnit ja muut hankkeet, joiden suuruus ylittää 0,5 Meur sekä muut merkittävät hankinnat, pitkäaikaiset sitoumukset ja luovutukset
- päättää merkittävistä järjestelyistä ja muutoksista konsernin rahoituksessa
- nimetä ja erottaa toimitusjohtaja ja päättää

- hänen toimitusjohtajasopimuksensa ja palkitsemisjärjestelmiensä ehdot
- hyväksyä konsernin johtoryhmän jäsenten nimitykset sekä heidän johtajasopimustensa ja palkitsemisjärjestelmiensä ehdot
  - päättää konsernin tytäryhtiöiden hallitusten kokoonpanosta
  - varmistaa, että konsernin riskienhallinta, sisäpiirihallinta sekä muu hallinnointi ja ohjaus ovat asianmukaisesti määritelty ja hoidettu
- Lisäksi hallitus hyväksyy osavuositarkastukset ja tilinpäätöksen sekä tekee yhtiökokoukselle esityksiä, muun muassa osingonjakosäätöjen.

### Hallituksen työn arviointi

Hallitus on päättänyt arvioida vuosittain toimintaansa joulukuun kokouksen yhteydessä.

### Hallituksen valiokunnat

Roclan hallitus on asettanut vuoden 2007 päättyessä yhden pysyvän valiokunnan, nimittäin palkitsemisvaliokunnan. Hallitus voi kuitenkin tarvittaessa asettaa jäsentensä keskuudesta määräaikaista työvaliokuntia, jotka raportoivat koko hallitukselle. Hallituksen jäsenille ei ole asetettu erityistehtäviä tai erityisvastuualueita. Hallituksen päätökset toteutetaan enemmistöpäätöksinä, äänten mennessä tasan puheenjohtajan kanta ratkaisee.

Palkitsemisvaliokunnan tehtävinä on:

- toimitusjohtajan ja johtoryhmän palkitsemisen ja muiden etuisuuksien valmistelu
- toimitusjohtajan ja johtoryhmän jäsenten nimitysasioiden valmistelu ja seuraajien kartoitus
- yhtiön palkitsemisjärjestelmien arviointi ja valmistelu

### Hallituksen kokoonpano

Yhtiöjärjestyksen mukaan Rocla Oyj:n hallituksen valitsee varsinainen yhtiökokous. Hallitukseen kuuluu vähintään kolme ja enintään kuusi vuodeksi kerrallaan valittua jäsentä. Hallitus valitsee keskuudestaan puheenjohtajan ja varapuheenjohtajan seuraavan yhtiökokouksen päättämiseen saakka. Hallituksen puheenjohtaja ei ole päätoiminen. Yhtiöjärjestyksen mukaan yhtiön toimitusjohtaja ei voi olla hallituksen puheenjohtaja tai varapuheenjohtaja.

Hallitukseen valittiin vuonna 2007 seuraavat kuusi jäsentä:

- Niilo Pellonmaa, hallituksen puheenjohtaja, riippumaton hallituksen jäsen. Omistus

- vuoden 2007 lopussa 41 500 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.
- Ilkka Hakala, varapuheenjohtaja, riippumaton hallituksen jäsen. Ei Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.
- Jay N.Gusler, hallituksen jäsen. Ei Rocla Oyj:n osakkeita. USA:n kansalainen.
- Eero Karvonen, riippumaton hallituksen jäsen. Omistus vuoden 2007 lopussa 182 800 kpl Rocla Oyj:n osakkeita lähipiirineen tai määräysvalta-yhteisönsä EVK-Capital Oy:n kautta. Suomen kansalainen.
- Frans Maarse, hallituksen jäsen. Ei Rocla Oyj:n osakkeita. Hollannin kansalainen.
- Vesa Puttonen, riippumaton hallituksen jäsen. Omistus vuoden 2007 lopussa 12 000 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.

Hallituksen jäsenistä neljä ovat riippumattomia sekä yhtiöstä että merkittävistä osakkeenomistajista.

Hallituksen jäsenet omistivat tilikauden 2007 päättyessä yhteensä 236 300 Rocla Oyj:n osaketta, mikä edustaa noin 5,5 % osakepääomasta ja äänivallasta.

Hallituksen palkitsemisvaliokuntaan kuuluu puheenjohtajana Niilo Pellonmaa ja jäsenenä Ilkka Hakala sekä Vesa Puttonen. Palkitsemisvaliokunta ei kokoontunut kertaakaan vuoden 2007 aikana.

Hallituksen jäsenten henkilötiedot julkaistaan vuosikertomuksen sivulla 30.

### Hallituksen palkitseminen

Vuoden 2007 varsinainen yhtiökokous päätti hallituksen palkkioista seuraavaa: Puheenjohtajan kiinteä kuukausipalkkio on 1 800 euroa ja hallituksen jäsenen 1 000 euroa. Lisäksi kustakin kokouksesta maksetaan palkkiona puheenjohtajalle 600 euroa ja jäsenelle 500 euroa.

Yhtiö korvaa hallituksen matkakulut. Hallitukselle ei ole luovutettu palkkioina osakkeita tai osakejohdannaisia vuoden 1998 jälkeen. Hallitukselle maksetut palkkiot olivat tilikaudella 2007 yhteensä 99 125 euroa.

Hallitus kokoontui 11 kertaa vuonna 2007. Jäsenten keskimääräinen osallistuminen kokouksiin oli 100 %.

### Tytäryhtiöiden hallitukset

Rocla Oyj:n liiketoimintaa harjoittavien kotimaisten ja ulkomaisten tytäryhtiöiden hallitukset on kokoonpanttu siten, että enemmistö hallituksen jäsenistä ja puheenjohtaja kuuluvat konsernin operatiiviseen johtoon.

### Toimitusjohtaja

Osakeyhtiölain mukaisesti toimitusjohtaja

vastaa yhtiön päivittäisestä johtamisesta hallituksen määrittelemiä periaatteita ja ohjeita seuraten. Toimitusjohtaja valvoo, että yhtiön kirjanpito ja raportointi ovat lain ja muiden määräysten mukaisia ja luotettavasti hoidettuja. Toimitusjohtaja vastaa strategisesta suunnittelusta, taloudesta ja riskienhallinnasta. Toimitusjohtajan apuna toimii konsernin johtoryhmä.

Hallituksen valitsemalla yhtiön toimitusjohtajalla on voimassa oleva toimitusjohtajasopimus. Johtajasopimuksen irtisanomisaika on neljä kuukautta yhtiön puolelta ja neljä kuukautta toimitusjohtajan puolelta. Jos yhtiö päättää sopimuksen, toimitusjohtajalle maksetaan lisäksi kahdeksan kuukauden palkkaa vastaava rahasumma. Toimitusjohtaja voi jäädä eläkkeelle 60-vuotiaana. Rocla Oyj:n toimitusjohtaja ei ole hallituksen jäsen.

### Johtoryhmä

Konsernin johtoryhmä koostuu kuudesta jäsenestä, jotka ovat:

- Tapio Rummukainen, toimitusjohtaja
- Pentti Salonen, Tuotteet
- Jukka Viinikainen, Suomen asiakaspalvelu
- Anselmi Immonen, Projektit
- Juha Mikkonen, Liiketoiminnan tuki
- Hilkka Webb, Talous

Johtoryhmän jäsenten henkilö- ja omistustiedot julkaistaan vuosikertomuksen sivulla 31.

Laajennettuun johtoryhmään kuuluvat edellä mainittujen lisäksi Tanskan maajohtaja Peter Møller, Venäjän maajohtaja Konstantin Titov sekä johtajat Kyösti Sarkkinen, mentorointi ja Maija Karhusaari, markkinointi ja viestintä.

### Johdon palkitseminen

Hallitus päättää toimitusjohtajan ja muun konsernijohtoryhmän palkitsemisesta. Toimitusjohtajan vuosipalkka luontoisetuineen on noin 1 78 000 euroa tammikuun 2008 tilanteen mukaan laskettuna.

### Konsernin liiketoimintaorganisaatio

Rocla Oyj – konserni muodostuu emoyhtiöstä Rocla Oyj:stä sekä sen omistamista tytäryhtiöistä. Yhtiötä johdetaan yhtenä toimialana ja konserni raportoi vuoden 2007 alusta liiketoiminnastaan yhdellä segmentillä. Yhtiön tilikausi on kalenterivuosi.

### Sisäinen valvonta, riskienhallinta ja sisäinen tarkastus

Sisäisen valvonnan ja riskien hallinnan tavoitteena on varmistaa muun muassa, että

- konsernin päämäärät saavutetaan, kannattavuus vastaa tavoitteita ja voimavaroja käytetään tehokkaasti
- kirjanpito, raportointi ja muu taloudellinen valvonta on luotettavaa
- konsernin varallisuuden arvoa valvotaan ja hoidetaan
- toiminnoissa noudatetaan lakeja, säännöksiä sekä konsernin ohjeita ja periaatteita

Konserni koostuu useasta juridisesta yhtiöstä. Lisäksi toiminnot on jaettu liiketoiminta-alueisiin ja -yksiköihin. Näin ollen taloudellinen vastuu ja toimintojen ohjaus toteutuu usean johtajan vastuualueella. Lopullisen vastuun kirjanpidosta ja taloudellisesta valvonnasta kantavat kuitenkin hallitus ja toimitusjohtaja, joka käytännössä vastaa näiden toimintojen järjestämisestä.

Konsernin liiketoiminnan suunnittelu- ja valvontajärjestelmä muodostaa merkittävän osan sisäisestä valvonnasta. Siihen sisältyy pitkän tähtäyksen suunnittelu, vuosisuunnittelu ja kuukausiraportointi.

### Riskienhallinta

Konsernin talousyksikkö vastaa valuutta-, korko- ja kassahallinnosta. Luottoriskejä valvotaan konsernin yhteisin periaattein ja niitä vakuutetaan laajasti. Omaisuus-, keskeytys- ja toiminnanvastuuriskit on vakuutettu asianmukaisesti. Tietoturvallisuutta johtaa ja valvoo keskitetysti konsernin liiketoiminnan tukiyksikkö järjestelmätyökalujen ja ulko-

### Hallituksen ja konsernin johtoryhmän jäsenille maksetut palkat, palkkiot ja luontaisedut

	Palkat ja palkkiot luontaisetuineen	1998 optiot	Osakeperusteiset palkkiot	Yhteensä
<b>2007, 1 000 euroa</b>				
Hallituksen jäsenet	99			99
Toimitusjohtaja	160	11		171
Muut konsernijohtoryhmän jäsenet	467	21		488
<b>2006</b>				
Hallituksen jäsenet	72			72
Toimitusjohtaja	135	66	39	240
Muut konsernijohtoryhmän jäsenet	603	150	86	839

puolisen asiantuntemuksen tukemana. Muita kaupallisia ja liiketoiminnan riskejä valvotaan säännöllisesti konsernijohtoon määrittelemän ohjelman mukaisesti.

### Sisäinen tarkastus

Konsernissa on organisoitu liiketoimintoista riippumaton sisäisen tarkastuksen funktio. Se toimii osana laatujärjestelmän auditoinnista vastaavaa organisaatiota. Toiminnon tehtävänä on varmistaa konsernin ohjausjärjestelmien luotettavuus, toiminnan lainmukaisuus, riskienhallinnan toimivuus ja varallisuuden turvaaminen. Lisäksi toiminnon vastuulla on sisäisen valvonnan arviointi ja jatkuva parantaminen. Hallitus vahvistaa toiminnan suuntaviivat ja arvioi säännöllisesti sisäisen tarkastuksen toimivuutta.

### Sisäpiirihallinto

Rocla-konserni päätti Helsingin Pörssin, Keskuskauppakamarin sekä Elinkeinoelämän Keskusliiton 1.3.2000 voimaan tulleen sisäpiiriohjeen käyttöönotosta 7.4.2000. Yhtiön sisäpiiriläisille käyttöönotosta tiedotettiin erillisillä sisäpiirisäännöillä 11.4.2000, ja sen lisäksi heille on 15.12.2005 tiedotettu Rahoitustarkastuksen julkaiseman Standardin 5.3 syyskuun 2005 alusta voimaan tulleista määräyksistä.

Vuoden 2006 alusta Rocla-konsernin sisäpiirihallintoa on päivitetty uudella sisäpiiriohjeistuksella, jossa otetaan huomioon 1.1.2006 voimaan astuvat arvopaperimarkkinalakiin Euroopan Unionin markkinoiden väärinkäytöstä koskevasta direktiivistä aiheutuvat muutokset (13.5.2005/297).

Sisäpiiriohjeen kaupankäyntirajoituksen suositus on Rocla Oyj:ssä määritelty 21 vuorokaudeksi, joten sisäpiiriläiset eivät saa käydä kauppaa yhtiön osakkeilla ennen osavuositarkastuksen tai tilinpäätöstiedotteen julkaisemista, kun julkistamiseen on aikaa vähemmän kuin 21 vuorokautta.

Rocla-konsernin julkiseen sisäpiirirekisteriin kuuluvat hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja, muu konsernijohto ja päävastuullinen tilintarkastaja.

### Tilintarkastus

Rocla Oyj:n yhtiöjärjestyksen mukaan yhtiössä on vähintään yksi ja enintään kaksi tilintarkastajaa. Yhtiökokouksessa 3.4.2007 tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö KPMG Oy Ab päävastuullisena tarkastajana Lasse Holopainen, KHT. Tilintarkastajan toimikausi päättyy ensimmäisen vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä.

Tilintarkastuksesta tilikaudelta 2007 maksetut palkkiot olivat yhteensä 59 000 euroa. Sen lisäksi tilintarkastusyhteisölle maksettiin muita asiantuntijapalkkioita 21 000 euroa.

### Tiedottaminen

Rocla Oyj:n taloudellisen tiedotustoiminnan päämääränä on tukea yhtiön osakkeiden ja muiden arvopaperien oikeaa hinnanmuodostusta riittävällä ja oikea-aikaisella tiedottamisella. Rocla Oyj julkaisee vuosi- ja osavuositilinpäätöksensä sekä pörssitiedotteensa suomeksi ja englanniksi.

### Hallinnointi- ja ohjausjärjestelmän esittely

Rocla Oyj:n hallinnointi- ja ohjausjärjestelmä esitetään päivitettyinä yhtiön Internet-kotisivuilla osoitteessa [www.rocla.com](http://www.rocla.com).

### TILINTARKASTAJAT

Varsinaisen yhtiökokouksen 3.4.2007 valitsemat tilintarkastajat

KMPG Oy Ab  
KHT-yhteisö

Vastuullinen tilintarkastaja  
Lasse Holopainen  
KHT  
s. 1960

Tehtävässä vuodesta 2004. Omistus vuoden 2007 lopussa 0 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.



Niilo Pellonmaa  
Ilkka Hakala  
Jay N. Gusler



Vesa Puttonen  
Eero Karvonen  
Frans Maarse

Varsinainen yhtiökokous valitsi 3.4.2007 seuraavat henkilöt toimimaan hallituksen jäseninä yhden vuoden seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka.

#### **Niilo Pellonmaa**

hallituksen puheenjohtaja  
riippumaton hallituksen jäsen

Syntynyt 1941. Kauppatieteen kandidaatti. Jäsen vuodesta 1997, puheenjohtaja vuodesta 1998. Toimi 1966-1977 Enso-Gutzeit Oy:n talousosastolla, sittemmin sen päällikkönä ja talousjohtajana, 1977-1990 Suomen Yhdyspankki Oy:n johtajana ja johtokunnan jäsenenä, 1990-1995 Veitsiluoto Oy:n toimitusjohtajana, 1996-1997 Finvest Oy:n toimitusjohtajana ja 1996-1998 Jaakko Pöyry Group Oyj:n toimitusjohtajana. Omistus vuoden 2007 lopussa 41 500 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.

#### **Ilkka Hakala**

hallituksen varapuheenjohtaja  
riippumaton hallituksen jäsen

Syntynyt 1955. Tekniikan lisensiaatti. Jäsen vuodesta 2005. Toimi 1980-1989 tuotannon ja liiketoiminnan kehitystehtävissä Wärtsilä- ja Tampella-yhtymissä sekä 1989-1997 toimitusjohtajana useissa Tampella- ja Tamrock-yhtymän yksiköissä sekä 2001-2004 toimitusjohtajana Valtra Oyj:ssä. Ennen nykyistä tehtäväänsä toimi liiketoimintojen kehitysjohtajana AGCO-yhtymän EAME-alueen organisaatiossa. Toimii 2005 alkaen toimitusjohtajana Moventas Oy:ssä. Omistus vuoden 2007 lopussa 0 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.

#### **Jay N. Gusler**

hallituksen jäsen

Syntynyt 1967. Jäsen vuodesta 2007. Vuosina 1989 – 1999 erilaisissa osto- ja varaosatoimintojen päällikkyystehtävissä Rapidparts-nimisessä yrityksessä. Toimii vuodesta 1999 alkaen Mitsubishi Caterpillar Forklift America Inc.:ssä (MCFA) tällä hetkellä nimikkeellä Director of Parts. Omistus vuoden 2007 lopussa 0 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. USA:n kansalainen.

#### **Vesa Puttonen**

riippumaton hallituksen jäsen

Syntynyt 1966. KTT. Jäsen vuodesta 2007. Toimi Conventum Management Ltd:n toimitusjohtajana 1999-2001 sekä tutkijana ja apulaisprofessorina Vaasan yliopistossa, Suomen Akatemiassa, Turun Kauppakorkeakoulussa ja Helsingin Kauppakorkeakoulussa. Helsingin Kauppakorkeakoulun professori vuodesta 2001. Useita hallitusjäsenyyksiä, kuten Enable Ltd, JOKO Executive Education Ltd, Oras Invest Ltd, Orion Oyj, Arvo Asset Management Ltd ja Privanet Capital Oyj. Omistus vuoden 2007 lopussa 12 000 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Suomen kansalainen.

#### **Eero Karvonen**

riippumaton hallituksen jäsen

Syntynyt 1948. DI (Chem. Eng.). Jäsen vuodesta 2006. Toimi 1974-1980 tutkimustehtävissä Helsingin Teknillisessä Korkeakoulussa ja Valtion Teknisessä Tutkimuskeskuksessa (VTT). Useita tehtäviä Rintekno Oy:ssä 1980-1986: prosessi-insinööri, jaospäällikkö ja teknologiajohtaja. Vuodesta 1987 alkaen EVK-Capital Oy:n omistaja ja toimitusjohtaja. Orion Oyj:n hallituksen jäsen 2004 alkaen. Omistus vuoden 2007 lopussa 182 800 kpl Rocla Oyj:n osakkeita henkilökohtaisesti tai EVK-Capital Oy:n kautta. Suomen kansalainen.

#### **Frans Maarse**

hallituksen jäsen

Syntynyt 1964. M.Sc., Mechanical Engineering. Jäsen vuodesta 2005. Toiminut vuodesta 1989 useissa tuotannon johtotehtävissä mm. Philips-yhtiössä Hollannissa ja BC Components-yhtiössä Kiinassa. Ennen nykyistä tehtäväänsä toimi vuodesta 1999 yrityksessä LG. Philips Displays, Puola nimikkeellä General Manager. Toimii 2003 alkaen Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe B.V:ssä (MCFE) nimikkeellä Deputy Director Production. Omistus vuoden 2007 lopussa 0 kpl Rocla Oyj:n osakkeita. Hollannin kansalainen.



Tapio Rummukainen  
Pentti Salonen  
Jukka Viinikainen



Anselmi Immonen  
Juha Mikkonen  
Hilkka Webb



**Tapio Rummukainen**  
Toimitusjohtaja

s. 1965. Insinööri  
Roclan palveluksessa vuodesta 2008. Siirtyi Roclaan Patria Vehicles Oy:stä, jossa toimi 1999-2007 viimeksi liiketoiminnan kehitysjohtajana ja johtoryhmän jäsenenä. Toiminut 1994-1999 hankinta- ja laatujohtajana Sunds Defibrator Panelhandling Oy:ssä sekä 1991-1994 tuotanto- ja laatujohtajana PIS-KO Ky:ssä. Omistus vuoden 2007 lopussa 0 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**Pentti Salonen**  
Tuotteet

s. 1965. DI  
Roclan palveluksessa vuodesta 1995. Toiminut aiemmin Rocla Oyj:n varastotrukkiliiketoiminnan tuotantojohtajana (1998-2005) ja yhtiön laatujohtajana (1995-1998). Omistus vuoden 2007 lopussa 508 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**Jukka Viinikainen**  
Rocla Suomi

s. 1962. Insinööri  
Roclan palveluksessa vuodesta 2002. Toiminut aiemmin Roclassa yksikönjohtajana Asiakasratkaisut-yksikössä, Suomen liiketoiminta-alueen johtajana sekä Rocla Rent Oy:n toimitusjohtajana ja sitä ennen Wihuri Oy:ssä useissa teknisen kaupan tehtävissä 1987-2002, viimeksi Wihuri Oy Power Products -yksikön johtajana. Omistus vuoden 2007 lopussa 1 025 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**Anselmi Immonen**  
Projektit

s. 1973. DI  
Roclan palveluksessa vuodesta 1999. Toiminut aiemmin Rocla Robotruck Oy:n projektijohtajana (2004-2005), kehityspäällikkönä (2003-2004) ja projektipäällikkönä (1999-2000). Omistus vuoden 2007 lopussa 100 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**Juha Mikkonen**  
Liiketoiminnan tuki

s. 1953. Insinööri  
Roclan palveluksessa vuodesta 2000. Toiminut aiemmin Rocla Oyj:n liiketoiminnan kehitysjohtajana (2003-2005), Rocla Robotruck Oy:n operatiivisena johtajana (2001-2003), BV Rocla A/S:n toimitusjohtajana (2000-2001), Muuntosähkö Oy:n toimitusjohtajana, Rocla Oyj:n tuotantojohtajana (1990-1998), Valmet Paperikoneet Oy:llä ja Wärtsilä Oyj:ssä. Omistus vuoden 2007 lopussa 34 656 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**Hilkka Webb**  
Talous ja Hallinto

s. 1954. DI  
Roclan palveluksessa vuodesta 1981. Toiminut Rocla Oyj:n taloushallinnon johtotehtävissä ja talousjohtajana vuodesta 1981 ja ennen sitä Nurmeksien Saha Oy:ssä sekä taloushallinnon opetustehtävissä. Omistus vuoden 2007 lopussa 530 kpl Rocla Oyj:n osakkeita.

**ROCLA OYJ**

Jampankatu 2  
04400 Järvenpää  
Puhelin 020 778 11  
Faksi 020 778 1351

**LAHTI**

Puhelin 020 778 1328

**LAPPEENRANTA**

Puhelin 020 778 1595

**OULU**

Puhelin 020 778 1447

**SEINÄJOKI**

Puhelin 020 778 1596

**TAMPERE**

Puhelin 020 778 1839  
Faksi 020 778 1599

**ROCLA A/S**

Kobbervej 5  
6000 Kolding  
DENMARK  
Puhelin +45 8616 0066  
Faksi +45 8616 9766

**ROCLA A/S**

Ruegvaenget 6  
4100 Ringsted  
DENMARK  
Puhelin +45 3639 7000  
Faksi +45 3639 7001

**ROCLA EESTI OÜ**

Peterburi tee 38  
11415 Tallinn  
ESTONIA  
Puhelin +372 6030 580  
Faksi +372 6030 581

**ROCLA OYJ FRANCE**

23, rue Jules Vallès  
69100 Villeurbanne  
FRANCE  
Puhelin +33 472 834 828  
Faksi +33 472 746 018

**ROCLA AB**

Lilla Bommen 6  
41104 Gothenburg  
SWEDEN  
Puhelin +46 31 745 0117  
Faksi +46 31 745 0010

**OOO ROCLA RUS**

16, Domostroitelnaya St., Parnas  
194292 St. Petersburg  
RUSSIA  
Puhelin +7 812 777 5550  
Faksi +7 812 327 4746

**ROCLA MOSCOW**

1st Schipkovsky Pereulok House  
#1 office 213  
015093 Moscow  
RUSSIA  
Puhelin/Faksi +7 495 788 06 95

**Myyntiverkosto, Suomi****ESPOO**

LOGISTO OY  
Läntinen teollisuuskatu 24-26  
02920 Espoo  
Puhelin 09 8494 970  
Faksi 09 8494 9710

**JYVÄSKYLÄ**

ERITOIMI OY  
Laukaantie 7  
40320 Jyväskylä  
Puhelin 014 449 9703  
Faksi 014 449 9704

**KUOPIO**

ERITOIMI OY  
Ankkuritie 3  
70460 Kuopio  
Puhelin 017 364 8400  
Faksi 017 364 8401

**LAHTI**

NOVIMEC OY  
Veivikatu 8  
15230 Lahti  
Puhelin 020 760 9850  
Faksi 020 760 9851

**MAARIANHAMINA**

BALTIC PRODUKTER AB  
Torggatan 13 A (Sittkoffs)  
22100 Mariehamn  
Puhelin 018 16 929  
Faksi 018 16 429

**OULU**

NOVIMEC OY  
Kallisenkuja 4  
90400 Oulu  
Puhelin 020 760 9770  
Faksi 020 760 9771

**TAMPERE**

NOVIMEC OY  
Hyllilänkatu 5  
33730 Tampere  
Puhelin 020 760 9760  
Faksi 020 760 9761

**TURKU**

TURUN HYLLY- JA TRUKKITALO OY  
Tuijussuontie 6  
21280 Raisio  
Puhelin 02 431 0400  
Faksi 02 437 1422

**TUUSULA**

NOVIMEC OY  
Jusslansuora 15  
04360 Tuusula  
Puhelin 020 760 9800  
Faksi 020 760 9801

**VAASA**

NOVIMEC OY  
Liisanlehdontie 12  
65370 Vaasa  
Puhelin 020 760 9701  
Faksi 020 760 9709

**Kansainvälinen myyntiverkosto****Benelux-maat**

CREPA REYNERS B.V.  
Fleminglaan 5  
2280 Cp Rijswijk  
THE NETHERLANDS  
Puhelin +31 70 413 5555  
Faksi +31 70 413 5560

**Brasilia**

BRASLIFT EQUIPAMENTOS E  
LOGISTICA LTDA  
Rua Dep. Heitor Alencar Furtado  
3215 Campo Comprido  
Curitiba-Parana  
BRAZIL  
Puhelin +55 413015 3822

**Bulgaria**

APEX SERVICE  
Osvobodjenje 3  
SPS Building  
4023 Plodiv  
BULGARIA  
Puhelin +35 932 606627  
Faksi +35 932 601246

**Espanja**

A.E.S.A  
Camino Puente Viejo 20/22  
28500, Arganda Del Rey  
SPAIN  
Puhelin +34 91 871 9666  
Faksi +34 91 871 9928

**CARRETIILLAS LOYMAN, S.L**

Pol. Ind. Erletxes  
Plataforma 1 – Edifi cio 2 – Nave  
11  
48960 Galdakao (Bizkaia)  
SPAIN  
Puhelin +34 94 600 9043  
Faksi +34 94 600 9053

**CARRETIILLAS TERRASSA, S.L**

C/ Miño 112 nave 2 Pol.Ind.Santa  
Margarita  
ES-08223 Terrassa (Barcelona)  
SPAIN  
Puhelin + 34 937 847 878  
Faksi + 34 937 318 395

**COMERCIAL Y SERVICIOS FERLA S.L**

Santa Tecla Guizar, 17  
36207 Vigo-Pontevedra  
SPAIN  
Puhelin +34 98 644 3106  
Faksi +34 98 643 3466

**ECOLOGIC TRUCKS RENT S.L.**

C / Germanies . 1 Pol. Ind. El Pou  
46960 - Aldaia ( Valencia)  
SPAIN  
Puhelin +34 902 430581  
Faksi +34 961 501689

**JUAN MARTIN PARRILLA**

c/.La Red, 17 – Nave 26  
41500 Alcala de Guadaira  
SPAIN  
Puhelin +34 95 563 0943  
Faksi +34 95 563 0490

**MAELYSER S.L.**

Ciudad del Transporte,  
C/A, Nave 16  
50820 Zaragoza  
SPAIN  
Puhelin +34 976 150433  
Faksi +34 976 615041

**Etelä-Afrikka**

IMPORTANT PRODUCTS (PTY) LTD.  
P.O. Box 69128  
Bryanston  
2021 SOUTH AFRICA  
Puhelin +27 11 706 9061  
Faksi +27 11 706 2447

**Filippiinit**

MHE-DEMAG PHILIPPINES  
Main ave, Severina Diamond  
Industrial Estate  
West Service Road Km, 16 South  
Expressway  
Paranaque 1700 Metro Manila  
PHILIPPINES  
Puhelin +63 2 822 2536  
Faksi +63 2 821 2517

**Indonesia**

MHE-DEMAG INDONESIA  
Kawasan Kommercial Cilandak  
Gedung 108-S  
Jakarta 12560  
INDONESIA  
Puhelin +62 21 780 7611  
Faksi +62 21 780 7475

**Irlanti**

CASTLE MECHANICAL HANDLING  
Damastown Way  
Damastown Industrial Park  
Dublin 15  
IRELAND  
Puhelin +353 1 869 4711  
Faksi +353 1 820 7589

**Iso-Britannia**

CARRYLIFT GROUP  
Unit 3 Peel Road  
West Pimbo Industrial Estate  
Skelmersdale  
Lancashire WN8 9PT  
UNITED KINGDOM  
Puhelin +44 1695 455 000  
Faksi +44 1695 455 094

**MEXMAST LTD.**

2 Jubilee Road, Victoria Ind. Est.  
Burgess Hill,  
West Sussex RH15 9TL  
UNITED KINGDOM  
Puhelin +44 1444 247 197  
Faksi +44 1444 246 440

**Italia**

NUOVA DETAS SPA  
Via dell' Industria  
33030 Coseano (UD)  
ITALY  
Puhelin +39 0432 861 711  
Faksi +39 0432 861 219

**Itävalta**

FRIEDRICH BERGER GMBH & CO.  
KG  
Stadtplatz 50  
4690 Schwanenstadt  
AUSTRIA  
Puhelin +43 7673 3501 0  
Faksi +43 7673 3501 242

**ROBO MATT**

Freiburgstrasse 69  
3280 Murten  
SWITZERLAND  
Puhelin +41 26 670 5565  
Faksi +41 26 670 5566

**Islanti**

LÉTTITÆKNI EHF  
Efstubraut 2  
540 Blönduós  
ICELAND  
Puhelin +354 567 6955  
Faksi +354 452 4330

**Latvia**

SIA R.A.S.A UN KO  
Zemzaru lela 3  
Mārupes pagasts, Rigas raj.  
LV 2167  
LATVIA  
Puhelin +371 7 860 007  
Faksi +371 7 860 011

**Liettua**

UAB PARADIS  
Draugystės st.19, Kaunas  
LT-51230  
LITHUANIA  
Puhelin +370 37 452 942  
Faksi +370 37 354 078

**Malesia**

MHE-DEMAG MALAYSIA SDN BDH  
PT 79, Jalan 26/6 Sec 26  
Kawasan Perindustrian Hicom  
40000 Shah Alam  
MALAYSIA  
Puhelin +603 5191 1553  
Faksi +603 5191 1818

**Marokko**

MAGHREPIC  
10, Bd de Boured  
20300 Casablanca  
MOROCCO  
Puhelin +21 224 039 50  
Faksi +21 222 409 44

**Norja**

BIL OG TRUCKSERVICE  
Evjenvegen 100  
9284 Tromsø  
NORWAY  
Puhelin +47 77 639 600  
Faksi +47 77 639 655

**ELEKTRO MASKIN AS**

Gjesdalveien 3  
4303 Sandnes  
NORWAY  
Puhelin +47 51 681 770  
Faksi +47 51 681 769

**GMG SERVICE AS**

Breivika Industrivägen 50  
6018 Ålesund  
NORWAY  
Puhelin +47 51 7015 2100  
Faksi +47 51 7015 2101

KARSTEN MOHOLT AS  
Michael Krohnsgate 86  
5824 Bergen  
NORWAY  
Puhelin +47 55 943 400  
Faksi +47 55 943 435

TRUCKTECH AS  
Moumgt 34 1658 Torp  
1650 Sellebakk  
NORWAY  
Puhelin +47 69 364 453  
Faksi +47 69 364 459

TRØNDELAG TRUCKSERVICE AS  
Vestre Kanalkai 23  
7010 Trondheim  
NORWAY  
Puhelin +47 73 827 900  
Faksi + 47 73 827 910

#### Portugali

EUROLEVA  
Estrada nacional n 1 Alto do  
Vieiro AP 710  
2401-977 Leiria  
PORTUGAL  
Puhelin +351 244 859960  
Faksi +351 244 859969

PROMEC SA  
Rua Cidade Rio de Janeiro,47  
- Mealhada  
2670-492 Loures  
PORTUGAL  
Puhelin +351 21 982 5000  
Faksi +351 21 982 5079

#### Puola

FORKLIFT Sp.zo.o.  
Ul.Pulawska 38  
05500 Piaseczno  
POLAND  
Puhelin +48 22 737 15 23  
Faksi +48 22 737 1522

#### Ranska

ADOUR MANUTENTION  
Z.I. Berlanne  
Rue de l'Ayguelongue  
64160 Morlaas  
FRANCE  
Puhelin + 33 559 300 136  
Faksi +33 559 307 851

BEAUCE MATERIEL  
Rue de la Motte  
28111 Lucé Cedex  
FRANCE  
Puhelin +33 237 256 957  
Faksi +33 237 256 958

CARRIESCOPIE  
Allé du Vivarais  
26300 Bourg de péage  
FRANCE  
Puhelin +33 475 724 999  
Faksi +33 475 727 680

CDME Nantes  
4, rue du Bois Briand  
44301 Nantes  
FRANCE  
Puhelin +33 251 134 206  
Faksi +33 251 134 804

CLARKLIFT Bordeaux  
16, rue Claude Bernard  
33560 Ste Eulalie  
FRANCE  
Puhelin +33 557 777 477  
Faksi +33 556 061 615

L2M  
Parc d'Activité la Boisnière  
35530 Servon / Vilaine  
FRANCE  
Puhelin +33 299 042 223  
Faksi +33 299 042 224

L2M  
Z.I. de la Poudrerie  
76350 Oissel  
FRANCE  
Puhelin +33 232 951 604  
Faksi +33 232 951 601

LE MANS MANUTENTION  
Z.I.S, 24 Bd Pierre Lefauchoux  
72100 Le Mans  
FRANCE  
Puhelin +33 243 844 820  
Faksi +33 243 863 541

LE MANS MANUTENTION  
R.N. 23 La Vendange  
49124 St Barthélémy d'Anjou  
FRANCE  
Puhelin +33 241 347 333  
Faksi +33 241 433 411

LE MANS MANUTENTION  
Z.I.des Yvaudières  
24, rue de la Motte  
37700 St Pierre des Corps  
FRANCE  
Puhelin +33 247 448 285  
Faksi +33 247 448 344

MANU18  
ZI Malitorne  
12 r Joliot Curie  
18230 Saint Doulchard  
FRANCE  
Puhelin +33 248 275 030  
Faksi +33 248 654 693

MANUSTR  
ZA de la Ronze  
69440 Taluyers  
FRANCE  
Puhelin +33 472 310 429  
Faksi +33 478 051 807

MATELEV  
ZA des Bredanes  
45130 Meung-sur-Loire  
FRANCE  
Puhelin +33 238 450 000  
Faksi + 33 238 450 007

NOVELIS  
Z.I. Croix Boiziau  
La Guyonnière  
85603 Montaigu  
FRANCE  
Puhelin +33 251 415 500  
Faksi +33 251 415 510

NOVELIS  
9 r Sainte Claire Deville  
St Liguair  
79000 Niort  
FRANCE  
Puhelin +33 549 054 600  
Faksi +33 549 336 786

NSO Négoce Services Occitans  
6, rue Boeldieu  
31300 Toulouse  
FRANCE  
Puhelin +33 534 504 518  
Faksi +33 534 504 806

OMS MANUTENTION  
23-25, rue d'Estienne d'Orves  
78500 Sartrouville  
FRANCE  
Puhelin +33 139 153 151  
Faksi +33 139 158 384

OMS MANUTENTION  
2, rue des Routiers  
Centre Routier 114  
94579 Rungis Cedex  
FRANCE  
Puhelin +33 141 733 737  
Faksi +33 141 733 736

PAPETERIE SERVICE  
INDUSTRIE  
Pôle mécanique – ZI n° 3  
35, boulevard S. Allende  
16340 Isle D'espagnac  
FRANCE  
Puhelin +33 5 4569 1541  
Faksi +33 5 4569 1539

PROVENCE MANUTENTION  
286 Z.I. du Bassaguet  
83140 Six Fours  
FRANCE  
Puhelin +33 494 874 024  
Faksi +33 494 875 997

PROVENCE MANUTENTION  
Z.I. Chalancon 1  
173 Allée Leon Foucault  
84270 Vedene  
FRANCE  
Puhelin +33 490 329 898  
Faksi +33 490 321 678

SAIMLEASE Nord  
399 rue du Faubourg d'Arras  
62400 Bethune  
FRANCE  
Puhelin +33 321 572 219  
Faksi +33 321 572 201

SAIMLEASE Rhône  
8 Rue Yves Toudic  
69200 Venissieux  
FRANCE  
Puhelin +33 472 900 505  
Faksi +33 472 503 007

SERIGNAC INDUSTRIE  
141, Chemin de Fenouillet  
31075 Toulouse  
FRANCE  
Puhelin +33 561 701 481  
Faksi +33 561 702 299

#### Ruotsi

KALMAR SVERIGE FÖRSÄLJNING  
Rissneleden 136  
174 27 Sundbyberg  
SWEDEN  
Puhelin +46 8 445 3800  
Faksi +46 8 445 3838

LINDELLS MATERIALHANTERING  
Ab  
Svedbergsgatan 1  
260 50 Billesholm  
SWEDEN  
Puhelin +46 42 203 880  
Faksi +46 42 203 899

OLEMA TRUCKSERVICE Ab  
Navestadsgatan 46  
601 02 Norrköping  
SWEDEN  
Puhelin +46 11 143 020  
Faksi +46 11 144 114

#### Saksa

CARDO STAPLERREPARATUR-  
SERVICE GMBH  
Industriestrasse 21-23  
63165 Mühlheim / Main  
GERMANY  
Puhelin +49 6108 602 645  
Faksi +49 6108 602 649

#### Singapore

MHE-DEMATIC SINGAPORE  
33, Gul Circle  
629570 Singapore  
SINGAPORE  
Puhelin +65 686 21123  
Faksi +65 686 21933

#### Slovakia

KM LOGISTIC s.r.o.  
Matuskovska cesta 1413  
92400 Galanta  
THE SLOVAK REPUBLIC  
Puhelin +421 31 770 8272  
Faksi +421 31 770 1651

#### Sveitsi

BAMAG MASCHINEN AG  
Moosackerstrasse 73  
8105 Regensdorf  
SWITZERLAND  
Tel +41 1843 4000  
Fax: +41 1843 4001

MANUTENTION & Chariots SA  
37 route des Jeunes  
Case postale 1211  
1211 Geneve 26  
SWITZERLAND  
Puhelin +41 22 342 5530  
Faksi +41 22 343 3982

ROBO MATT  
Freiburgstrasse 69  
3280 Murten  
SWITZERLAND  
Puhelin +41 26 670 5565  
Faksi +41 26 670 5566

#### Tanska

VB TRUCK A/S  
Mølgårdsvvej 10  
9530 Støvring  
DENMARK  
Puhelin +45 99 98 88 88  
Faksi +45 98 37 41 97

#### Thaimaa

MHE-DEMAG THAILAND  
23/110 113 Sorachai Building  
25-29th floor  
Soi Sukhumvit 63 (Ekamai),  
Sukhumvit Road  
North Klongtan, Wattana,  
Bangkok 10110  
THAILAND  
Puhelin +662 714 3880  
Faksi +622 714 3896

#### Turkki

SANKO MAKINA PAZARLAMA  
VETIC A.S.  
Yakacik Hurriyet Mah. E-5  
Yan Yol Uzeri No 57  
Kartal-Istanbul 34876  
TURKEY  
Puhelin +902 16 4530400  
Faksi +902 16 4530401

#### Valkovenäjä

ODO SEM HOLMOV  
Babushkina str. 28-21  
220024 Minsk  
BELARUS  
Puhelin +375 17 2918565  
Faksi +375 17 291 8565

#### Venäjä

OOO "TORGPROF"  
Elizavetinskoe shosse, d. 39,  
off. 400  
620085 Ekaterinburg  
RUSSIA  
Puhelin +7 343 213 7103  
Faksi +7 343 255 3719

SEVCO LTD.  
Korovinskoe road, 35  
125412 Moscow  
RUSSIA  
Puhelin +7 495 937 8832  
Faksi +7 495 937 8831

OOO TECHLINEIMPORT  
Center of Construction Equipment  
"Tehnoplaza"  
Yaroslavskoye Shosse 42  
129337 Moscow  
RUSSIA  
Puhelin +7 495 105 0542  
Faksi +7 495 183 7056

*Rocla Oyj  
PL 88, Jampankatu 2  
04401 Järvenpää  
puh. 020 778 11  
fax 020 778 1351  
www.rocla.com  
sähköposti: rocla@rocla.com*

## **Tärkeitä päivämääriä osakkeenomistajille**

Varsinainen yhtiökokous 26.3.2008  
 klo 17.00 alkaen Aikuiskoulutuskeskus Adultassa,  
 osoitteessa Wärtsilänkatu 61, Järvenpää.

Ennen yhtiökokousta yritysesittely ja  
 tehdaskierros Järvenpään tehtaalla.  
 Kokoontuminen on klo 15.00 Adultassa  
 ja tehdaskierros alkaa klo 15.30.

Yhtiökokous ja osingonmaksu tilikaudelta 2007

14.3.2008	Osallistumisoikeuden täsmäytys
20.3.2008	Yhtiökokoukseen ilmoittautuminen
26.3.2008	Yhtiökokous Järvenpäässä
31.3.2008	Osingonmaksun täsmäytys
7.4.2008	Osingon maksu

Taloudelliset katsaukset 2008

24.4.2008	Ensimmäinen osavuosikatsaus
16.7.2008	Toinen osavuosikatsaus
23.10.2008	Kolmas osavuosikatsaus